



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية  
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي  
جامعة منتوري - قسنطينة -  
كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير



قسم : العلوم التجارية  
الفرع: ماستر أكاديمي  
التخصص: محاسبة ومالية

## مدى ملائمة الأنظمة المحاسبية لبيئة التجارة الإلكترونية

مذكرة مكملة لنيل شهادة ماستر أكاديمي

تحت إشراف:

- بوضياف إلياس

من إعداد:

- سكفالي دليلة

- سوداني سميرة

أعضاء اللجنة:

اسم ولقب الخبير	الصفة	الرتبة	الجامعة الأصلية
- بوضياف إلياس	مشرفا	- أستاذ محاضر	- قسنطينة
- بغريش محمد	ممتحنا	- أستاذ محاضر	- قسنطينة

دورة جوان 2011

الفصل الاول : نظم المعلومات المحاسبية وتكنولوجيا المعلومات .

المبحث الاول : نظم المعلومات المحاسبية . 6

I-النظام 6

II-نظام المعلومات 9

III- نظام المعلومات المحاسبي . 13

المبحث الثاني : تكنولوجيا المعلومات وأثرها على نظم المحاسبة 19

I -المكونات المادية للحاسوب 19

II -الفرق الاساسي بين النظام المحاسبي اليدوي والمحسوب 21

III -تصميم نظام المحاسبة المحسوب 23

IV-الخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية 25

الفصل الثاني : التجارة الالكترونية

المبحث الأول : الإطار المفاهيمي للتجارة الالكترونية . 32

I -تعريف التجارة الالكترونية 32

II -الفرق بين التجارة الالكترونية والتجارة التقليدية 33

III -اهمية التجارة الالكترونية 35

IV -انواع التجارة الالكترونية 37

المبحث الثاني :التجارة الالكترونية وبيئة الاعمال 39

I -التغيرات التي احدثتها التجارة الالكترونية على بيئة الاعمال . 39

42	II-مخاطر التجارة الالكترونية.
46	III -اسباب صعوبة تعقب الاختراقات التي تتم عبر شبكة الانترنت
47	IV -الحلول المقترحة للسيطرة على مخاطر التجارة الالكترونية
50	V- واقع التجارة الالكترونية في الجزائر
<b>الفصل الثالث : المحاسبة في كحل التجارة الالكترونية</b>	
57	المبحث الاول : القضايا التي يواجهها المحاسبون الناتج عن التجارة الالكترونية
57	I -اهمية تطوير المهارات والمعرفة.
60	II -النشر الالكتروني للمعلومات.
63	المبحث الثاني: الخدمات المحاسبية الجديدة الناتجة عن التجارة الالكترونية
63	I -اضفاء الثقة في موقع العميل والنظام على الانترنت
69	II -المراجعة المستمرة
76	الخاتمة

تعد التجارة الالكترونية إحدى الأدوات الحديثة التي أفرزتها الانترنت , ورافق ظهورها تغير جوهري في بيئة الأعمال , ولقد عملت مهنة المحاسبة ومنذ نشأتها في بيئة تجارية ذات طابع يتسم بالبطيء وقليل التغير , إلى أن ظهرت بيئة التجارة الالكترونية والتي تتسم بعدة سمات جديدة مثل التسارع الكبير في تطورها وهيكله الغير ملموسة , وغياب الأمان لأغلب العمليات التجارية إلى تتم من خلالها , وكذلك غياب التوثيق المستندي لأغلب عملياتها .

ومن الملاحظ أن جميع الأنظمة المحاسبية أنشئت وطورت لتعامل مع البيئة التجارية التقليدية , وسعى المشرع دوما لتلك الأنظمة إلى تمكين النظام المحاسبي من الخروج بمعلومات تتمتع بما اتفق على تسميته بالخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية , وتوفير خاصيتي الملائمة والثقة لتلك المعلومات كي تحوز على رضا أصحاب المصالح , وبالتالي اعتمادها أساس موثوق به لبناء واتحاد قراراتهم المستقبلية المتعددة الأغراض .

والسؤال الذي يطرح نفسه , ويقول , هل تلك الأنظمة المحاسبية التي أنشئت في ظل البيئة تجارية تقليدية تصلح , ويمكن استخدامها في ظل البيئة التجارية الالكترونية الحديثة؟.

الأسئلة الفرعية :

- 1- ما هي طبيعة التجارة الالكترونية , وما الفرق بينها وبين التجارة التقليدية ؟
- 2- ما العلاقة المتولدة بين البيئة التجارية الالكترونية والأنظمة المحاسبية ؟
- 3- هل هناك مشاكل تواجه الأنظمة المحاسبية في ظل البيئة التجارية الجديدة والمتمثلة في التجارة الالكترونية ؟ وما هي الحلول اللازمة لحل ذلك المشكل ؟

الفرضيات

للإجابة عن الأسئلة المطروحة سنحاول الكشف عن مدى تحقيق فرضيات هذه الدراسة والمتمثلة فيما يلي ؟

- 1- تعمل التجارة الالكترونية في بيئة غير ملموسة وفريدة من نوعها تفتقد إلى التوثيق المستندي
- 2- أنظمة المحاسبية لم ترق بعد إلى المستوى المطلوب كي تتفاعل مع البيئة المحيطة بأعمال التجارة الالكترونية .
- 3- التجارة الالكترونية تؤثر على مهنتي المحاسبة والتدقيق

4- هناك مشاكل تواجه الأنظمة المحاسبية في ظل البيئة التجارية الالكترونية ,ويمكن حلها من خلال تطوير

سياسات وإجراءات محاسبية تكنولوجية تستطيع توفير والثقة لمخرجات النظام المحاسبي

أهمية الدراسة :

تتبع أهمية الدراسة من أهمية المحاسبة نفسها وأهمية التجارة الالكترونية , والدور الذي تلعبه في بيئة الاعمال التي تعد ركيزة أي اقتصاد في أي دولة , وبما أن المحاسبة تعتبر العمود الفقري لأي مؤسسة ويتم اعتماد نتائجها كأساس اتخاذ القرارات , فإن معرفة دورها الجديد ومدى نجاعته في التعامل مع البيئة التجارية الجديدة , ومحاولة حل المشاكل المرافقة لهذا الدور الجديد إن وجدت , سيساهم بشكل جوهري في تقويته وذلك من خلال إضفاء خاصيتي الملائمة والثقة للمعلومات المحاسبية المتعلقة بتعاملات البيئة التجارية الجديدة المتمثلة في التجارة الالكترونية .

أهداف الدراسة :

تهدف هذه الدراسة إلى :

- 1- التعرف على البيئة التجارية الجديدة والمتمثلة في التجارة الالكترونية
- 2- معرفة الفرق بين التجارة الالكترونية والتجارة التقليدية
- 3- معرفة مدى كفاية وملائمة الأنظمة المحاسبية للتعامل مع البيئة الالكترونية
- 4- حصر المشاكل التي تواجهها الأنظمة المحاسبية في ظل البيئة التجارية الالكترونية
- 5- اقتراح بعض التوصيات الكفيلة بحل تلك المشاكل.

منهج الدراسة :

للإحاطة بمختلف جوانب الموضوع سنتبع المنهج الوصفي التحليلي للإمام بكل جوانبه النظرية , من خلال جمع

المعلومات وتحليلها بالاعتماد على أدوات الجمع والتحليل المتوفرة .

أدوات الدراسة :

وتتمثل أدوات الدراسة ومصادرها فيما يلي :

الدراسة النظرية : وقفنا على متناوله المرجع والمصادر في هذا الموضوع بالإضافة إلى المقالات والمجلات العامة

والمتخصصة وكذا شبكة الانترنت

الدراسة التطبيقية :

محددات الدراسة :

تكمن محددات الدراسة فيما يلي :

(1) - حداثة الموضوع

(2) - قلة البحوث المتعلقة بالموضوع

(3) - عدم إفصاح الشركات في الجزائر تتعامل بالتجارة الالكترونية .

تنظيم الدراسة :

لقد تم تقسيم البحث إلى ثلاثة فصول, حيث يتعرض الفصل الأول إلى نظم المعلومات الحاسوبية وتكنولوجيا

المعلومات, من خلال مبحثين إذ تطرقنا في المبحث الأول إلى نظم المعلومات الحاسوبية , أما المبحث الثاني فتعرضنا فيه إلى تكنولوجيا المعلومات وأثرها على نظم المعلومات الحاسوبية .

أما الفصل الثاني فقد خصصناه لدراسة التجارة الالكترونية وذلك من خلال مبحثين تناولنا في المبحث الأول الإطار

المفاهيم للتجارة الالكترونية, أما الثاني فخصصناه للتجارة الالكترونية وبيئة الأعمال .

أما الفصل الثالث والأخير فقد احتوى على اثر التجارة الالكترونية على الحاسبة ولقد قسمناه هو الآخر إلى مبحثين

الأول حول التحديات والقضايا التي يواجهها المحاسبون الناتجة عن التجارة الالكترونية , أما الثاني فقد خصصناه للخدمات الحاسوبية الجديدة الناتجة عن التجارة الالكترونية .

# الفصل الأول

## نظم المعلومات المحاسبية و تكنولوجيا

### المعلومات

الأول : نظم المعلومات المحاسبية .

- ا. النظام
- اا. نظام المعلومات
- ااا. نظام المعلومات المحاسبي

المبحث الثاني : تكنولوجيا المعلومات واثرها على نظم المحاسبة

- ا. المكونات المادية للحاسوب
- اا. الفرق الاساسي بين النظام المحاسبي اليدوي والمحسوب
- ااا. تصميم نظام المحاسبة المحوسب
- ااا. الخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية

تمهيد:

لقد أصبحت المعلومة عنصر هام من عناصر الإنتاج لها دور هام في تحديد فعالية و كفاءة لذلك اتجهت المنظمات لى تصميم و بناء أنظمة معلومات من أجل السيطرة على الكم الهائل للمعلومات الضرورية لإدارة المؤسسة.

و تعد الحاسبة من أهم و أقدم نظم المعلومات فى المؤسسة فهى أهم المصادر الرئيسية للمعلومة و إن نظام المعلومات الحاسبي يعتبر من أهم نظم المعلومات فى أى وحدة اقتصادية، فقد تطور فى السنوات الأخيرة خاصة بعد التطور السريع فى الحسابات الآلية.

لقد أثرت هذه البيئة الجديدة فى إعداد و تأهيل الحاسب فأصبح المطلوب أن يكون الحاسب أكثر فعالية فى المساهمة فى تصميم نظام المعلومات الحاسوبية و تقديم المعلومات المساعدة فى اتخاذ القرار.

و سنقوم بدراسة هذا الفصل فمن خلال المبحثين التاليين:

- المبحث الأول: نظم المعلومات الحاسوبية.
- المبحث الثانى: تكنولوجيا المعلومات و أثرها على نظام المعلومات الحاسوبية



## المبحث الأول نظم المعلومات الحاسوبية

في هذا المبحث سنقوم باعطاء نظرة شاملة عن نظم المعلومات الحاسوبية. وقد قسمنا هذا المبحث الى ثلاث أجزاء، حيث تناولنا في الجزء الأول عموميات حول النظام أما الجزء الثاني فتناولنا فيه نظم المعلومات، و في الجزء الثالث تعرضنا الى نظم المعلومات الحاسوبية.

### I-النظام:

#### I-1 تعريف النظام:

يمكن تعريف النظام بأنه "مجموعة من العناصر المرتبطة و المتكاملة و المتفاعلة لتحقيق هدف مشترك، و يجب أن تكون هذه العناصر كلا واحدا فالعلاقة بين عناصر النظام هي الرابطة التي تربطها معا نحو تحقيق هدفها المشترك، وللنظام مدخلات و آلية لمعالجة هذه المدخلات لتحويلها الى مخرجات، و يحقق النظام أهدافه من خلال تحويل مدخلاته الى مخرجات، و يتلقى النظام المدخلات من البيئة المحيطة به، ثم يعيد مخرجاته إليها".<sup>1</sup>

#### I-2 خصائص النظام:

يمكن تلخيص أهم خصائص النظام فيما يلي :

- يعتبر التنظيم أحد الخصائص الهامة للنظام حيث يمكن النظام من القيام بوظائف ثلاثة وهي الاختيار و العلاقات و الرقابة. فعلى سبيل المثال يمكن النظر الى المنضدة كنظام مكون من القرص و المنضدة من بين عدة بدائل قد تكون خشب أو بلاستيك أو حديد الخ... عقب عملية الاختيار لا بد من وضع القرص و الأرجل في علاقة معينة و ذلك بوضع القرص فوق الأرجل. و أخيرا يتم استخدام تلك العلاقة في عملية الرقابة على وظائف و عمليات النظام للتأكد من مطابقتها لما هو مخطط على سبيل المثال قطر القرص، ارتفاع المنضدة .

<sup>1</sup> دكتور نجم عبد الحميدي، د/سلوى أمين السامرائي د/ عبد الرحمان العبيد، نظم المعلومات الإدارية ، مدخل معاصر ، دار وائل للنشر عمان، الأردن، الطبعة الثانية، 2009، ص 11 .

- ان النظام في حالة حركة دائمة حيث يحصل النظام على الدخلات ثم يقوم بعمليات تحويله و تصدير ناتج تلك العمليات الى البيئة في صورة مخرجات، ثم يستخدم النظام عوائد المخرجات في الحصول على مدخلات جديدة و هكذا.
- النظم لها دورة حياة أي أنها معرضة للفناء ويتم الفناء بشكل تدريجي لذلك فإن النظم تحتاج إلى محفزات لمقاومة حالة الفناء، فالشخص الذي في حالة غيبوبة قد يتعرض لتوقف عضلاته عن العمل نتيجة لعدم استخدامها لذلك يتم القيام بتدليك تلك العضلات.
- إن النظم تبقى في حالة استقرار طالما أن البيئة مستمرة في مداها بالقوة الدافعة اللازمة لنشاطها و حركتها، وفي نفس الوقت تخرج النظم للبيئة مخرجات بمعدلات ثابتة و منتظمة.
- النظم تتكيف مع التغيرات في الظروف البيئية، ففي حالة حدوث تغيرات في بيئة النظام فان النظام يتخذ اجراءات وردود أفعال من شأنها مقابلة تلك التغيرات بهدف تحقيق التوازن بين النظام و البيئة وهو ما يطلق عليه التوازن الحركي للنظام.
- يتجه النظام نحو التمايز الداخلي، وهو ما يعني أن الأجزاء التي تكون منها النظام تتمايز نتيجة لتخصص كل جزء في أداء وظيفة معينة داخل النظام. يؤدي زيادة التمايز داخل النظام الى تعقد النظام، و هو ما يتطلب القيام بمجهودات تحقق الربط و التكامل بين أجزاء النظام.
- النظم متداخلة ، فعلى الرغم من أن النظام يتكون من عدة نظم فرعية الا أن النظم الفرعية ترتبط و تتكامل مع بعضها البعض<sup>1</sup>.

### I-3 أنواع النظام:

يمكن تصنيف النظام على أشاش خاصية أو أكثر كما يلي:

### I-3-1 التصنيف حسب نشأتها:

و تنقسم حسب هذا التصنيف الى:

<sup>1</sup> - أحمد فوزي مولوخية ، نظم المعلومات الإدارية، دار الفكر الجماعي، الإسكندرية 2007 ، ص 32، 33 .

أ- النظم الطبيعية: يعرف النظام الطبيعي بأنه النظام الذي لا دخل للإنسان في وجوده بل من صنع الله سبحانه و تعالى مثل الانسان نفسه.

ب- النظم الصناعية: فهي من صنع الانسان باستخدام الموارد و العناصر و الاسباب التي سخرها الله له، و من أمثلتها الشركات و الهيئات و الجامعات و غيرها حيث يحتاج هذا النظام على الأول على من يصممه و يديره و ينفذه ويشرف على تشغيله لكي يستمر هذا النظام في الوجود و هو ما يعرف حاليا بدراسة النظم .

### I-3-2-التصنيف حسب علاقتها المحيط (البيئة):

و تنقسم الى:

أ- النظم المفتوحة: يعرف النظام المفتوح بأنه ذلك النظام الذي يؤثر و يتأثر البيئة التي يعمل فيها. أو هو النظام الذي يتفاعل أجزاءه دائما مع العناصر الأخرى خارج حدود النظام، بمعنى أن التغيرات في الظروف البيئية المحيطة بالنظام يأتري على مدخلات و عمليات التشغيل و مخرجات النظام، و بذلك يجب أن يتصف النظام بالمرونة الكافية للتأقلم مع التغيرات البيئية المحيطة حتى تمكنه المحافظة على استمراره في الوجود و حسب KHAN و KATZ النظام المفتوح يكمن في مجموعة العناصر الخاصة، مميزة و مركبة بحيث أن أي تغيير يحدث في إحدى العناصر يؤدي الى ردود فعل التشويبه في كل العناصر الأخرى.

ب- النظام المغلق: هو ذلك النظام الذي لا يوجد أي تفاعل بينه و بين البيئة التي يعمل فيها، لذلك لا يتأثر هذا النظام بالتغيرات التي تحدث في الظروف البيئية.

### I-3-3-التصنيف حسب هيكلها الأساسي

يمكن تقسيم النظم حسب هذا التصنيف الى:

أ- النظم البسيطة: و هي نظم سهلة التحكم و التفسير و التشكيل.

ب- النظم المعقدة: وهي النظم التي يتطلب التحكم فيها ووصفها مجهودات معتبرة.

وتجدر الإشارة هنا الى أن درجة بساطة و تعقيد النظام تتوقف على عدد النظم الفرعية التي يتضمنها و على درجة تنوع و تعدد العلاقات و المعاملات بين هذه النظم الفرعية. و بالتالي يجب أن يكون هناك فهم كامل للعلاقات المتشابكة داخل النظم المعقدة حتى يمكن ادارة و تشغيل هذه النظم فلا شك أن ادارة و تشغيل نظام معقد للمعلومات ستكون أصعب بكثير من إدارة و تشغيل نظام بسيط للمعلومات.

### I-3-4- التصنيف حسب درجة التأكد: تنقسم إلى:

أ- النظم الإحتمالية: هي تلك الأنظمة التي لا يمكن التنبؤ بالحالات التي سيكون عليها إلا باستخدام الإحتمالات ، بمعنى أنه لا يمكن أن يعرف على وجه التحديد ما سيكون عليه رد فعل النظام أو مخرجاته نتيجة لحدوث ظروف معينة.

ب- النظم المحددة: يكون النظم محددًا إذا أمكن معرفة على وجه التحديد، ما ستكون عليه حالة النظام ومخرجاته، استجابة إلى مجموعة محددة من المدخلات، وتعتبر النظم الآلية من أفضل الأمثلة على النظم المحددة حيث يكون معلوم على وجه التحديد ما ستكون عليه المخرجات بناء على المدخلات المستخدمة<sup>1</sup>.

## II- نظم المعلومات:

### II-1- تعريف نظم المعلومات:

نظم المعلومات هي مجموعة من العناصر البشرية المدربة والعناصر الآلية اللازمة بجمع و تشغيل البيانات بغرض تحويلها إلى معلومات تساعد في إتخاذ القرارات، ويتكون هذا النظام من مدخلات و عمليات تحويل و مخرجات، و يهدف نظام المعلومات إلى الكشف عن المعلومات و تجميعها و تحليلها

<sup>1</sup>- لخضاري صالح، اشكالية تطبيق نظام المحاسبة التحليلية في المؤسسة، دراسة حالة الشركة الجزائرية لأشغال الطرق، مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية، تخصص اقتصاد مالي، جامعة منتوري قسنطينة، 2006 / 2007 ص، 18 ، 19.

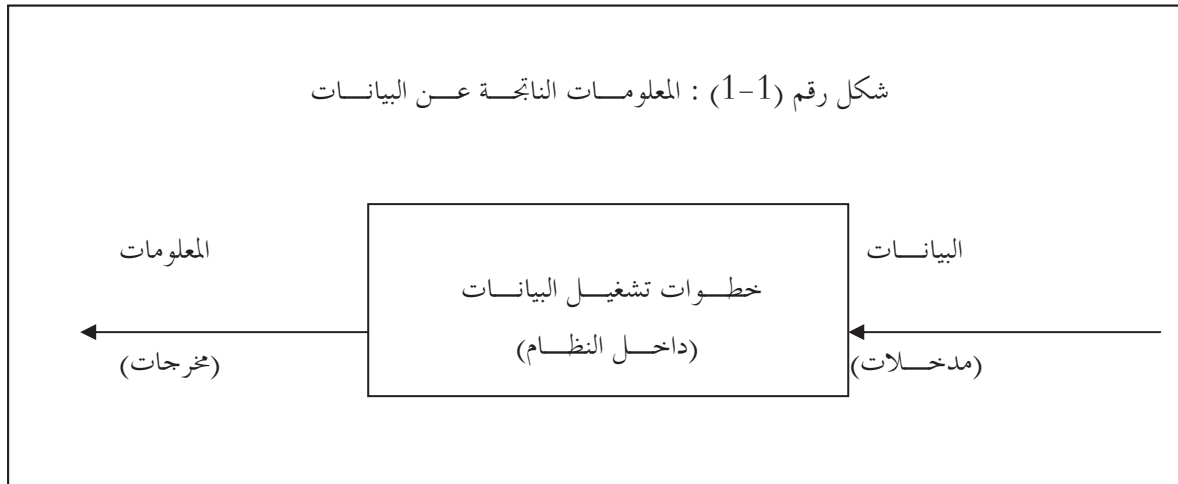
وإعدادها طبقاً لإحتياجات مراكز العمل المختلفة بالمؤسسة أو الشركة ، كما أن نظام المعلومات يعمل على تدوال المعلومات و تجديدها بشكل شبه يومي و استرجاعها عند الحاجة!

## II-2- عناصر نظام المعلومات:

يتكون نظام المعلومات من العناصر التالية:

### II-2-1- المعلومات:

هي الناتج من نظام المعلومات، و يجب التمييز بين البيانات و المعلومات فالبيانات هي حقائق أولية أو أرقام و إذا ما جمعت معا فإنها تمثل المدخلات لنظام المعلومات، أما المعلومات فإنها تتكون من بيانات ثم تم تحويلها و تشغيلها لتصبح لها قيمة و بالتالي فإن المعلومات تمثل معرفة لها معنى و تنفيذ في تحقيق الأهداف. و الشكل رقم (1-1) يظهر العلاقة بين البيانات و المعلومات.



من خلال الشكل (1-1) نلاحظ أن المعلومات (المخرجات) هي عبارة عن البيانات (مدخلات) مصاغة و معالجة لتصبح ذات قيمة و أكثر معرفة من أجل اتخاذ القرارات و تحقيق الأهداف.

<sup>1</sup> - محمد خليل أبو زرطة، زياد عبد الكريم القاضي، مدخل إلى التجارة الإلكترونية، مكتبة، المجتمع العربي للنشر و التوزيع، الطبعة الأولى، عمان، الأردن 2009 ، ص 313.

II-2-2- النظام:

هو إطار عام و متكامل يحقق عدة أهداف فهو يقوم بتنسيق الموارد اللازمة لتحويل المدخلات إلى مخرجات و هذه الموارد تتراوح من المواد إلى الآلات و عناصر الطاقة الإنتاجية و ذلك حسب نوع النظام.

II-2-3- شبكة الإتصال:

و يمثل نظام المعلومات شبكة إتصالات لأنه يقدم المعلومات لنقاط عديدة.

وهو يمكن من تدفق المعلومات لكافة الأماكن من الوحدة الاقتصادية و حتى خارج الوحدة الاقتصادية. و شبكة الإتصالات هذه لها طابع رسمي و آخر غير رسمي، فالموظفين و المديرين يتبادلون المعلومات فيما بينهم و كذلك مع الأطراف الخارجية بشكل غير رسمي و هو ما يمثل ( نظام المعلومات غير الرسمي). و كذلك فهناك و سائل الإتصال الرسمي داخل و خارج الوحدة الاقتصادية كأوامر الشراء و البيع و التي يتم تبادل المعلومات من خلالها و وفقا للإجراءات محددة سلفا تمثل عناصر نظام المعلومات الرسمي<sup>1</sup>.

II-3- أنواع نظم معالجة المعلومات المستخدمة في تطبيقات الأعمال:

من أهم أنواع هذه النظم مايلي:

II-3-1- نظم معالجة الأحداث:

وهي نظم تتولى تسجيل الأحداث و تفاصيل الأنشطة اليومية للأعمال في للبيع و الشراء، و دفع الرواتب و النفقات اليومية، و أية نشاطات تفصيلية أخرى.

إن مهمة هذه الأنشطة تنحصر في تسجيل البيانات يوم بيوم، و تزويد الإدارة بمعلومات روتينية عن أنشطة المشروع بصورة مفصلة.

<sup>1</sup>- كمال الدين مصطفى الدهراوي، سمير كامل محمد، نظم المعلومات الحاسوبية، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية، 2002، ص، ص، 15، 16.

II-3-2- نظم أتمة المكاتب:

وهي تعني استخدام الحاسوب لأتمة الواجبات التي تنجز في المكاتب الإدارية بهدف زيادة الإنتاجية الإدارية و تحسين فعالية الاتصالات و المعلومات داخل المكتب و بين المكتب و البيئة التنظيمية الداخلية، و بين المكتب أيضا و البيئة الخارجية. إن استخدام برنامج معالجة الكلمات، و البريد الإلكتروني تعد أمثلة معروفة عن هذه الأنظمة، فمثلا من خلال استخدام البريد الإلكتروني يمكن الأفراد في الأتصال بأي شخص يملك صندوق بريد الكتروني في جهاز الحاسوب و محطة ظرفية، و الشركات متعددة الجنسيات لديها أنظمة بريدها الإلكتروني مكثف لتسهيل الاتصالات الإلكترونية الكونية. وتظهر اليوم تطبيقات متقدمة لهذه النظم من خلال ما يعرف بالمكاتب دون ورق و كماتب المستقبل.

II-3-3- نظم المعلومات التنفيذية:

وهي نظم تستخدم في تزويد الإدارة العليا بملخصات (تقارير موجزة) من الأنشطة والعمليات الرئيسية والمساعدة للمشروع. و تستخدم بصورة واسعة الأشكال البيانية والاحصائية وغيرها من أساليب العرض المرئي و البياني لعرض المعلومات بصورة ملخصة ومكثفة وتمكن برمجيات هذه الأنظمة المستخدمين من تحديد المعلومات المخزنة يوما بيوما وساعة بساعة. كما تمكن الحاسوب من صنع أو تقديم النصيحة والمشورة عند اتخاذ القرارات غير الهيكلية او غير البيانية التي كانت عادة تتخذ من الخبراء و الإستشاريين.

II-3-4- نظم مساندة القرارات:

وهي عبارة عن خدمة الحاسوب التي تسمح لصانع القرار من التعامل البيئي بصورة مباشرة مع الحاسوب لصنع معلومات مفيدة و مؤثرة في عملية صنع القرارات البنائية و شبه البنائية. و تهدف هذه النظم الى تحسين فعالية عملية اتخاذ القرارات بدلا من كفاءتها<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> - بشير العلاق، حميد عبد النبي الطائي، تسويق الخدمات ، دار زهران للنشر و التوزيع، 2007 ، ص ، 412 ، 413

## III - نظام المعلومات المحاسبي:

## III-1- تعريف نظام المعلومات المحاسبي:

يعرف نظام المعلومات المحاسبي على انه "هيكل متكامل داخل الوحدة الاقتصادية يقوم باستخدام الموارد المتاحة و الاجزاء الاخرى لتحويل البيانات الاقتصادية الى معلومات محاسبية بهدف اشباع احتياجات المستخدمين المختلفين من المعلومات".<sup>1</sup>

## III-2- خصائص نظام المعلومات المحاسبي:

اذا كان المفهوم العام المجرد لاي نظام يعني انه عبارة عن مجموعة من الاجزاء التي تتفاعل أو تتناظر معا لتحقيق عدة أهداف تمثل في نفس الوقت الهدف العام للنظام فإن ذلك ينطبق بلا شك على نظام المعلومات المحاسبي. بمكوناته الثلاث الرئيسية حيث نجد أن كل نظام محاسبي فرعي تحقق أهداف معينة تتكامل مع أهداف النظم الفرعية المحاسبية الاخرى في تحقيق الهدف العام لنظام المعلومات المحاسبي. وإذا كان المفهوم العام المجرد لأي نظام يعني انه ينبغي ان يتكون من مدخلات و عمليات معالجة و مخرجات فان ذلك ينطبق و بلا شك على نظام المعلومات المحاسبي حيث تمثل المستندات الدالة على حدوث العمليات الاقتصادية مدخلات النظام المحاسبي بينما تشمل عمليات تشغيل و معالجة تلك الأحداث من خلال تسجيلها و ترحيلها و تبويبها وإجراء التسويات عليها ادا لزم الامر بينما تعتبر القوائم و التقارير المالية بمثابة مخرجات النظام المحاسبي

و إذا كان المفهوم العام المجرد لاي نظام يعني ضرورة ان يكون للنظام حدود و روابط مع النظم الأخرى التي يتعامل معها فإن ذلك ينطبق بلا شك على نظام المعلومات المحاسبي حيث انه يتعامل مع أطراف أخرى عديدة تعمل في البيئة المحيطة بالنظام المحاسبي مثل الموردين و العمال و نقاباتهم و العملاء و الملاك و المقرضين و الحكومة و كافة المستويات الادارية بالوحدة الاقتصادية و غيرهم من أطراف لها مصالح مع الوحدة الاقتصادية بما تمثله من وحدة محاسبية لها شخصية معنوية مستقلة. و قد ميزت من قبل بين عدة أنواع من النظم من منظور علاقة النظام بالبيئة المحيطة به، و جدنا أن نظام المعلومات

<sup>1</sup> - ناصر نور الدين عبد اللطيف ، نظم المعلومات و معالجة البيانات و البرامج الجاهزة، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2006 ، 2007، ص 23 .



المحاسبي يعتبر نظاما مغلقا نسبيا فهو يؤثر و يتأثر بالبيئة المحيطة به و يمكن التحكم في علاقته بالبيئة المحيطة من خلال وضع ضوابط وقياسات و إجراءات الرقابة الداخلية داخل النظام لتلاقي التأثيرات السلبية و المخاطر التي يمكن أن تانجم عن المتغيرات البيئية التي يتعامل معها النظام. و نؤكد أنه يمكن ان يكون النظام المغلق نسبيا جيدا التصميم إذا أمكن تحديد شكل تفاعلاته البيئية المحيطة به و التحكم فيها ولأن النظام المحاسبي يتضمن اجراءات تشغيل تهدف إلى تحويل مدخلات معينة إلى مخرجات من نوعية أخرى مع استخدام إجراءات للرقابة الداخلية تتحكم في التأثيرات البيئية وتحد منها فإنه يعتبر من النظم المغلقة نسبيا و خلاصة ما تقدم أن نظام المعلومات المحاسبي يتمثل في مجموعة من إجراءات اللازمة لتسجيل و تبويب الأحداث المالية و مراجعتها و معالجتها و التقرير عنها سواء للأطراف الخارجية أو للأطراف الداخلية و أن مخرجاته من المعلومات تدعم عملية صنع و إتخاذ القرارات خارج و داخل مختلف مستويات الهيكل التنظيمي للوحدة الإقتصادية الأمر الذي يساعد إدارتها في تحقيق وظائفها و أهدافها. و يقوم نظام المعلومات المحاسبي عموما بتلك الإجراءات باستخدام مجموعة من الطرق المحاسبية التي تحقق أهداف المحاسبة، و تحدد هذه الأهداف نطاق النظام و مجالات عمله كما تحدد طبيعة الأحداث و طرق تسجيلها و معالجتها و التقرير عنها<sup>1</sup>.

### III-3- مكوّنات نظام المعلومات المحاسبي:

فيمايلي عرض موجز لهذه المكوّنات.

### III-3-1- وحدة تجميع البيانات:

وهذا الجزء من نظام المعلومات المحاسبي و يقوم بتجميع البيانات من البيئة المحيطة بالمشروع او عن طريق التغذية العكسية بالملاحظة و التسجيل.

و تتمثل هذه البيانات في الأحداث و الوقائع التي يهتم بها المحاسب و يرى أنها مفيدة و يجب الحصول عليها و تسجيلها، ولطبيعة أهداف المشروع و طبيعة المخرجات المطلوبة تأثير كبير على نوع البيانات التي يتم تجميعها و تسجيلها في النظام فالبيانات

<sup>1</sup> - ناصر نور الدين عبد اللطيف، المرجع السابق، ص 122 - ص 124 .

التي تجمع بواسطة نظام المعلومات المحاسبي لبنك تجاري تتعلق بأنشطة الإيداعات و القروض و الإدخار. أما بالنسبة لشركة التأمين فإن البيانات المجمعة تتعلق بأنشطة جمع الأقساط و التعويضات و حساب الإحتياطيات.

كما أن طبيعة المخرجات تؤثر على نوع البيانات المجمعة فالقرارات غير الروتينية مثل الميزانية الرأسمالية و قرارات الصنع أو الشراء تحتاج أيضا إلى بيانات غير روتينية تناسب طبيعة القرارات المتعلقة بها. بينما القرارات المتعلقة بالتشغيل تحتاج إلى بيانات روتينية كذلك

### III - 3-2 - وحدة تشغيل البيانات:

البيانات المجمعة بواسطة نظام المعلومات قد يتم استخدامها في الحال اذا ما وجد لها مفيدة لمتخذ القرار في لحظة تجميعها و يظهر ذلك السهم الموصل بين وحدة تجميع البيانات وقنوات المعلومات الموصلة الى متخذي القرارات في الشكل (1-2). و لكن في الغالب تكون هذه البيانات الأولية في حاجة إلى تشغيل و إعداد لتكون معلومات مفيدة للمستخدمي القرارات و بالتالي ترسل أولا إلى وحدة التخزين في نظام المعلومات المحاسبي.

### III - 3-3 - وحدة تخزين وإسترجاع البيانات:

و تختص هذه الوحدة بتخزين البيانات في حالة استخدامها مباشرة و الحفاظ عليها للإستخدام و للإدخال بعض العمليات عليها قبل ارسالها إلى متخذي القرارات.

### III - 3-4 - وحدة توصيل المعلومات (قنوات المعلومات):

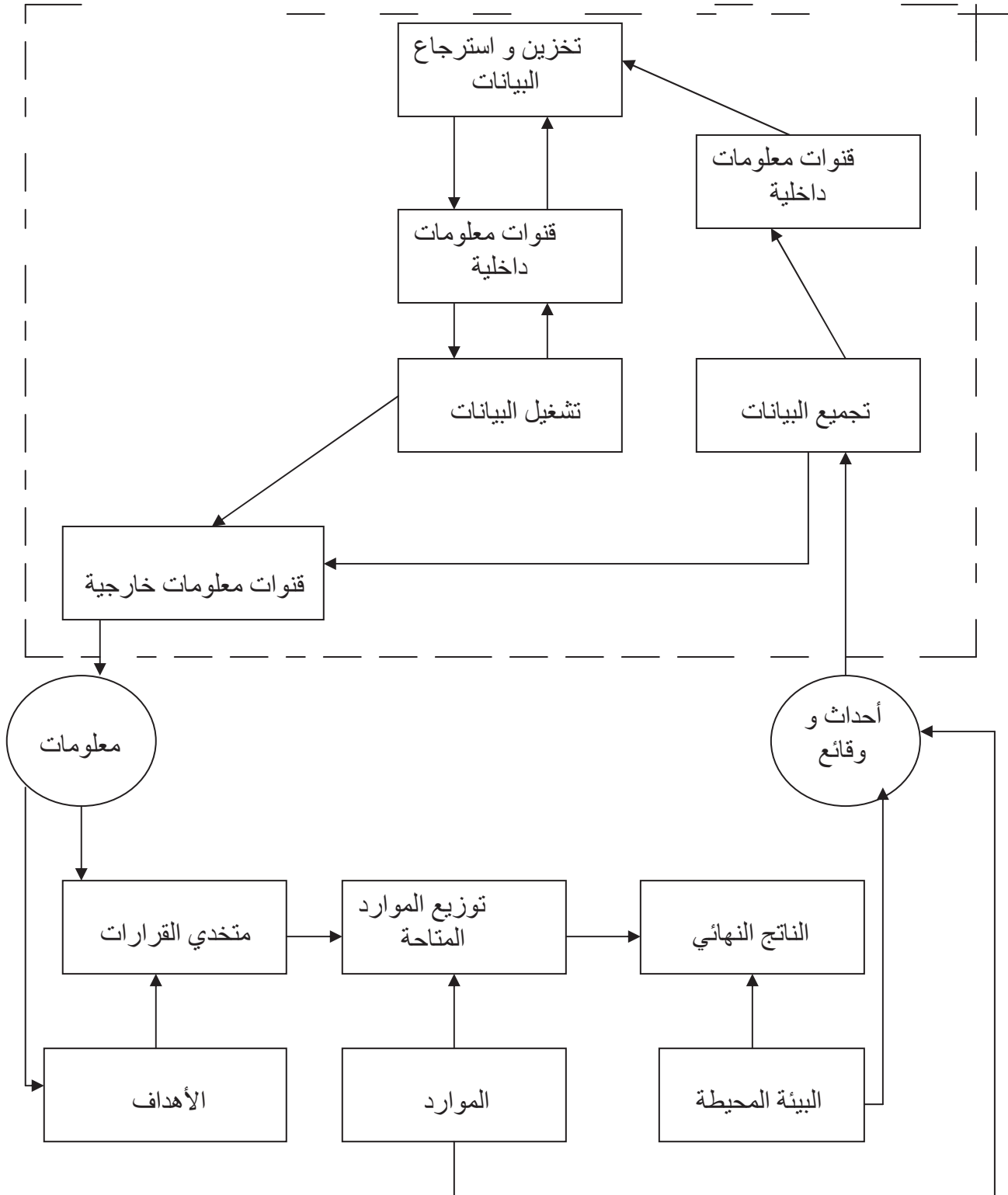
قنوات المعلومات هي الوسيلة التي يتم بها نقل و توصيل البيانات و المعلومات من وحدة إلى أخرى داخل النظام المحاسبي حتى تصل إلى متخذي القرارات الإدارية و قد تكون قنوات الإتصال هذه آلية أو يدوية - على شاشات أو على ورق - حسب الغرض و الإمكانيات المتاحة للمشروع.

## III-3-5- دورة القرارات الإدارية:

القرارات الإدارية عادة ما تكون إختيار بين البدائل. و يقوم متخذ القرارات بمراجعة أهداف المشروع و من ثم توزيع الموارد المتاحة لتحقيق هذا الهدف بالطريقة التي تؤدي إلى تحقيق أفضل نتائج ممكنة و في ضوء المحددات و القيود المفروضة. و نتيجة القرارات الحالية قد تكون أساسا لتقديم بيانات أو معلومات تفيد متخذي القرارات في الدورة التالية و هي فكرة التغذية العكسية<sup>1</sup>

و تمثل الشكل رقم (1-2) تصورا شاملا لمكونات نظام المعلومات المحاسبي بما فيها عملية اتخاذ القرارات الإدارية.

<sup>1</sup> - كمال الدين مصطفى الدهراوي، سمير كامل محمد ، مرجع سابق، ص 51، ص، 54



المصدر الدهراوي كامل محمد 2002

يوضح الشكل رقم (1-2) مكونات نظام المعلومات المحاسبي حيث تقوم وحدة جميع البيانات بتجميع البيانات من الأحداث و الوقائع ذات العلاقة بالمشروع بعد ذلك تمر عبر قنوات المعلومات الداخلية التي توصلها إلى وحدة التخزين واسترجاع البيانات لتقوم هذه الأخيرة بتخزينها أو ادخال بعض العمليات عليها قبل إرسالها إلى تشغيل البيانات عبر قنوات المعلومات الداخلية التي تحولها إلى معلومات مفيدة لمتخذي القرارات.

المبحث الثاني: تكنولوجيا المعلومات وأثرها على نظم المعلومات الحاسوبية.

من خلال هذا المبحث سنحاول التعرف على تكنولوجيا المعلومات و مدى تأثيرها على نظم المعلومات الحاسوبية و ذلك بتقسيم المبحث إلى أربعة أجزاء : مكونات الحاسوب المادية، الفرق الأساسي بين النظام الحاسبي اليدوي و الحسوب، تصميم نظام محاسبة محسوب و أخيرا الخصائص النوعية للمعلومات الحاسوبية.

### I-1- مكونات الحاسوب المادية:

قبل أن نذكر مكونات الحاسوب المادية سنتطرق إلى تعريف الحاسوب حيث يعرف على أنه: " جهاز يقوم بمعالجة المعلومات وفق إجراء محدد، صرفيا و يتكون من عتاد و برمجيات يقومان معا بتأدية وظيفة محددة، و الحاسب أو الكمبيوتر هو عبارة عن جهاز مصمم لمعالجة البيانات و ذلك طبقا لمجموعة كبيرة من التعليمات و الأوامر و التي تسمى برنامج<sup>1</sup> (1).

وفيمايلي فكرة موجزة عن هذه المكونات:

### I-1-1- وحدات الإدخال:

تمثل وحدات الإدخال حلقة الوصل بين الحاسب و المستخدم لها، و هي الوحدة التي تتلقى المعطيات على نوعين هما البيانات الماد معالجتها و البرامج التي على أساسها تتم هذه المعالجة، إذ يفترض أن تتوفر في المنظومة الواحدة للحاسب وواحدة على الأقل للإدخال و التي تكون على نوعين رئيسيين. هما:

### I-1-1-1- وسائل الإدخال المباشرة:

تقوم بإيصال المعطيات إلى وحدة المعالجة المركزية مباشرة، إذ تكون هذه الوسائل على اتصال مباشر مع وحدة المعالجة و تشمل الآتي: لوحة المفاتيح، القلم الضوئي، الصوت، وسائل ادخال أخرى مثل الشاشة الحساسة للمس، الفأرة، قارئ حرف الحبر المغنط ، قارئ الحروف الضوئية، عصا التحكم اليدوي.

<sup>1</sup>- فؤاد الشرايبي ، نظم المعلومات الإدارية ، دار أسامة للنشر و التوزيع ، عمان الأردن ، الطبعة الأولى ، 2008 ، ص6

### I-1-2- وسائل الإدخال غير المباشرة:

تقوم بإدخال المعطيات على وسائط معينة معزولة عن الحاسب أول الأمر ومن ثم تتم عملية إيصالها إلى وحدة المعالجة المركزية بإعتماد وسيلة الإدخال المناسبة، أي أن المعطيات تهيأ في مكان و زمان مختلفين عن مكان و زمان عملية إيصالها إلى الحاسوب، إذ يتم الإيصال لاحقاً و تعد الوسائل المغناطيسية من أهم وسائل الإدخال غير المباشرة و تتضمن ثلاث أنواع هي :  
أشرطة الكاسيت، الشريط المغناطيسي و الأقراص المغنطة بأنواعها.

### I-2- وحدة المعالجة المركزية:

تمثل هذه الوحدة الجزء الرئيسي من منظومة الحاسب إذ تتم فيها معالجة جميع البيانات الداخلة لتوليد المخرجات المطلوبة، فأهمية هذه الوحدة بالنسبة للحاسوب لا تختلف كثيراً عن الدماغ بالنسبة للإنسان، عليه فإن طبيعة عمل هذه الوحدة ليساعدنا في الوصول إلى فهم أفضل بكيفية عمل الحاسب في إيصال البيانات يتم من خلال وسائل إدخال إلى وحدة المعالجة المركزية و إخراج المعلومات يتم من الوحدة المعالجة المركزية إلى وحدة الإخراج، كما أن العمليات الحسابية و عمليات المقارنة و المنطق تتم فيها. يضاف إلى ذلك تناقل المعلومات بين الوحدات المختلفة للحاسب و كذلك من و إلى وحدة الذاكرة الثانوية كلها تتم من خلال وحدة المعالجة المركزية التي تتكون من ثلاث أجزاء هي: وحدة الحساب و المنطق، وحدة التحكم و وحدة الذاكرة الرئيسية.

### I-3- وحدات الإخراج:

تؤدي هذه الوحدة مهمة إيصال الحاسب بالوسط الخارجي على نحو معاكس لوحدة الإدخال السالفة الذكر، و تقوم هذه الوحدة بنقل النتائج المتولدة عن عمليات المعالجة من وحدة المعالجة المركزية إلى الجهات المستفيدة بصيغة يمكن فهمها و الإستفادة منها، و أهم الوسائل الشائعة لإخراج المعلومات من الحاسوب هي: الشاشة المرئية، الطباعة، الأشكال البيانية، الوسائل المغنطة المخرجات الصوتية.

#### I-4- وحدة الذاكرة الثانوية المساعدة:

الذاكرة الرئيسية تستخدم لأغراض تخزين مخرجات نظام المعلومات لفترات طويلة بسبب محدودية الطاقة الاستيعابية لها الأمر الذي يحتم إضافة الذاكرة الثانوية إلى جانب الذاكرة الرئيسية من خلال إيجاد وسائط جديدة إضافية تخزن المعلومات لمساعدة الذاكرة الرئيسية، إذ يساعد وجود الذاكرة الثانوية في زيادة الطاقة الاستيعابية الإجمالية للحاسب كونها تتصف بقدرة عالية على تخزين كميات كبيرة من المعلومات بتكاليف منخفضة نسبياً، كما يساهم في زيادة مرونة أدواته و في تنوع أغراض إستخدامه، و هي بطيئة نسبياً مقارنة مع الذاكرة الرئيسية لأنها منفصلة مادياً عن وحدة المعالجة المركزية و تتطلب حركة ميكانيكية للوصول إلى المعلومات المخزنة فيها.

وتتنوع الوسائط الخاصة بالتخزين في الذاكرة الثانوية و من أهم الوسائط الشائعة هي: الأشرطة المغناطيسية، الأقراص المغناطيسية<sup>1</sup>.

#### II- الفرق بين النظام الحاسبي اليدوي والحوسب:

تكمن أهم الفروقات بين النظامين فيما يلي:

- إن حدوث عمليات المعالجة الإلكترونية للبيانات داخل ذاكرة الحاسب الإلكتروني، و طبقاً للتعليمات التفصيلية التي تتضمنها برامج تطبيقية سليمة يؤدي إلى استبعاد أو تقليل فرص حدوث الغش أو الأخطاء الإرتكائية التي تشوب المعالجة اليدوية، إن المعالجة الإلكترونية تستبعد تدخل العنصر البشري، في مرحلتين من مراحل عملية إنتاج المعلومات هما مرحلة التشغيل، و مرحلة استخراج النتائج بعكس النظم اليدوية، حيث توجد فرص حدوث الغش و الأخطاء في كل مراحل هذه العملية: مدخلات- معالجة- استخراج النتائج.

- إن قدرات الحاسب المذهلة على إجراء العمليات الحسابية و المنطقية المعقدة تجعل بإمكان استخدام أساليب كمية و نماذج رياضية معقدة في تحليل البيانات و علاج المشكلات الأمر الذي كان يتعذر إجراءه غالباً في ظل نظم المعالجة اليدوية<sup>2</sup>.

<sup>1</sup> - محمد عبد حسين آل فرج الطائي، المدخل إلى نظم المعلومات الإدارية، ادارة تكنولوجيا المعلومات، دار وائل للنشر، الطبعة الثانية، 2009 ، ص- 201، 208

<sup>2</sup> - فؤاد الشراي، مرجع سابق، ص 39.



- يؤدي استخدام أسلوب المعالجة المركزية إلى تجميع البيانات و تراكم العمليات من مختلف أقسام المنظمة في الحاسب و قيام قسم بكامل عمليات المعالجة إلى التأثير في عنصر مهم من عناصر العملية الرقابية، ألا وهو الرقابة المهنية المتأنية عن طريق تقسيم العمل حيث ينجز العمل من قبل عدة أشخاص تقارن نتائجهم ببعضها. إن استخدام الحاسب يلغي هذا التقسيم و ينجز كل هذه العمليات من خلال مجموعة من البرامج مما يؤدي إلى إلغاء الرقابة المهنية الناتجة عن تقسيم التقليدي للعمل.
- تعد الوثائق و المستندات و السجلات أدلة تبث العمليات التي قام بها المشروع خلال فترة معينة (فواتير المبيعات- فواتير الشراء) وهي عنصر أساسي من عناصر الرقابة الداخلية في ظل الأنظمة اليدوية.
- إن استخدام الحاسب يؤثر على مجموعة الوثائق و المستندات، و يختلف هذا التأثير بحسب مستوى النظام الآلي و تعقيده، فعندما يستعمل الحاسب فقط لتسريع العمليات الحسابية فإن التأثير على وثائق المراجعة يكون قليلا أما في الأنظمة الأكثر تعقيدا ذات نظم المعالجة المباشرة فإن الوثائق تكون شبه معدومة.
- إمكانية التعديل في البيانات دون ترك أية آثار مادية في النظام المحوسب نظرا لطبيعة الوسيط التي تحفظ عليه البيانات بشكل يسهل مسحها و إعادة التسجيل عليها عكس النظام اليدوي الذي تدون فيه البيانات في دفاتر فيصبح من غير الممكن مسحها.
- سهولة نقل البيانات نتيجة صغر حجم وسائط التخزين فمن أهم المزايا التي وفرها استخدام الحاسب الآلي هي المقدرة على تخزين كميات هائلة من المعلومات و البيانات باستخدام وسائط التخزين المعروفة و التي تحتاج حيز صغير جدا بالمقارنة مع حيز الدفتر و السجلات المستخدمة في النظام اليدوي مما يسهل سرقتها أو نسخها و هذا يحتم على الجهات المختصة توفير أعلى درجات الأمان و السلامة الممكنة لحماية تلك البيانات من التسرب و الضياع و منها خطر دخول الأشخاص غير المصرح لهم بإستعمال الكمبيوتر إلى أماكن التشغيل<sup>1</sup>.

<sup>1</sup>- عبد الرزاق محمد قاسم، تحليل و تصميم نظم المعلومات الحاسوبية، مكتبة دار الثقافة لنشر و التوزيع، عمان، الأردن، الطبعة الأولى، 2004، ص ص ،

III- تصميم نظام محاسبة محوسب:

عندما ترغب أي شركة في تصميم نظام محاسبي محسوب لا بد أن تتبع عدة متطلبات مهمة يمكن تلخيصها بالآتي:

- تخصيص طاقم محاسبة متمرس و ملم باعمال الشركة و طاقم مبرمجين.
- توفير الأجهزة الضرورية لتصميم النظام، وتدريب مشغلي النظام على استعماله.
- الإستعانة بآراء خبراء خارجين عند الضرورة.
- يجب على الشركة و بعد تصميم النظام عدم ترك الآلية اليدوية لفترة من الزمن، و الغاية من ذلك فحص النظام المحوسب و مدى نجاعته و الإستمرار بمطابقة الآلية اليدوية مع الآلية المحوسبة، و يمكن التوقف عن الآلية اليدوية عند توفر الدلائل الضرورية على نجاح الآلية المحوسبة.

III-1 واجبات طاقم المحاسبة وطاقم المبرمجين:

قبل عملية انشاء النظام المحوسب يجب على الطاقم عمل التالي:

- رسم خرائط النفقات التوضيحية لنظام.

- المباشرة بتصميم النظام.

- فحص النظام.

- مطابقة نتائج النظام مع النظام اليدوي.

III-1-1- رسم خرائط النفقات التوضيحية:

المقصود برسم مخططات النفقات هو الآلية الواجب اتباعها لتنفيذ العمليات بشتى انواعها، و ابتداءا من المدخلات و مروراً بالمعالجات و انتهاءا بالمخرجات لشتى عمليات الشركة.

لتوضيح الامر نفرض بان إحدى الشركات التجارية، و التي تتعامل بشراء البضائع و بيعها قررت تصميم نظام محاسبي محوسب فإنه سيكون إلزاما على مصممي النظام الأخذ بعين الإعتبار الدورات التي يجب إنشائها بالنظام و التي تتضمن عادة:

- دورة الإيرادات ( المبيعات و المدينون).

- دورة المدفوعات (المشتریات و المخزون و الدائنون).

- دورة الرواتب.

- دورة الإبلاغ المالي.

و كمثال سنشرح بعض آليات انشاء هذه الدورات كالتالي:

\* دورة الإيرادات: وهي مجموعة من الآليات و الإجراءات الواجب اتباعها في سبيل تسليم العملاء بضائع أو خدمات لغايات الحصول على الإيراد. تشمل هذه المرحلة كثيرا من الأمور المهمة و على رأسها تصميم الفواتير بشكل قانوني، حيث تربط الفاتورة بشروط البيع. و مرجعية طلبات الشراء الواردة من العميل، و كل التفاصيل الضرورية الأخرى، و التي تعتمد دقتها على مهارة المحاسب بإعطائه التوصيات المناسبة للمبرمج.

### III-1-2 المباشرة بتصميم النظام:

وهنا يأتي دور البرمجيين المتخصصين لتنفيذ دورات التدفق حسب الإتفاق مع المحاسبين، و ينوه الباحث هنا بان المحاسب و في كثير من الحالات لا يملك مهارة التصميم و اعداد البرمجيات الخاصة، و لكن و في الآونة الأخيرة ظهرت برمجيات خاصة بالتصميم تمكن غير المتخصص بعلم الحاسوب باستخدامها لتصميم بعض البرمجيات الخاصة بطبيعة عمله، و لكنها تبقى قاصرة عن تلبية احتياجات شركات الأعمال الكبيرة.

### III-1-3 فحص النظام:

بعد أن يتم الإنتهاء من تصميم النظام، يباشر كل من طاقم المحاسبة و البرمجيين لفحص دقة النظام و من الأولويات لدى المحاسبين التأكد بأن هذا البرنامج الخاص بنظام المحاسبة يوفر عدة أمور مهمة جدا، و على رأسها تفيده و عمله و فقا

للسياسات المحاسبية ( الإجراءات و المبادئ و المعايير و كل ما يمت بصلة للنظام المحاسبي). و كذلك التأكد من كفاءة الرقابة التي يوفرها النظام و السرية العالية التي يوفرها. و ذلك و صولا لجودة المعلومات المحاسبية المرجوة منه.

ولابد من الإقرار بأن مهارة محاسب الشركة هنا تلعب دورا هاما في فحص النظام البرمج، و لهذا يتم استشارة أكثر من جهة متخصصة لفحص النظام في كثير من الأحيان، و غالبا ما تكون جهة مهنية متخصصة بتدقيق الحسابات.

### III-1-4- مطابقة نتائج النظام مع النظام اليدوي:

في أغلب الأحيان، لا يتم الإعتماد على النظام المحوسب بشكل كلي، و خصوصا في الفترات الأولى من عمله، و لذلك يفضل الإستمرار بالعمل بالنظام اليدوي جنب إلى جنب مع النظام المحوسب، و مطابقة نتائج النظامين بين فترات متقاربة، و ذلك خوفا من وجود قصور أو عيوب بالنظام المحوسب لم يتم كشفها خلال فترة الفحص و في الوقت المناسب و الذي قد يكون على الأغلب بعد مرور سنة مالية كاملة، يتم التخلي عن النظام اليدوي نهائيا<sup>1</sup>

### IV- الخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية:

يمكن تقسيم الخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية إلى خصائص أساسية ( الملائمة و الثقة) و خصائص ثانوية ( المقارنة و الثبات)

#### IV-1- الخصائص الأساسية:

#### IV-1-1- الملائمة:

تعني وجود ارتباط منطقي بين المعلومات و بين القرار موضوع الدراسة، أي بمعنى قدرة المعلومات على إحداث تغيير في اتجاه القرار. و المعلومات المحاسبية الملائمة تمكن مستخدميها من:

- تكوين توقعات عن النتائج التي سوف تترتب عن الأحداث الماضية أو الحاضرة أو المستقبلية

<sup>1</sup> <http://www.world-acc.net/vb/showthread.php?=833,13/3/2011> -

- تعزيز التوقعات الحالية أو إحداث تغيير في هذه التوقعات وهذا يعني أن المعلومات الملائمة تؤدي إلى تغيير درجة

التأكد بالنسبة للقرار محل الدراسة.

- تحسين قدرة متخذي القرار وعلى التنبؤ بالنتائج المتوقعة في المستقبل و تعزيز أو تصحيح التوقعات السابقة و الحالية.

- تقييم نتائج القرارات التي يثبت على هذه القرارات.

تتميز التضحية بشيء من الدقة الحسابية و درجة من عدم التأكد لصالح التوقيت المناسب. إذ إن عملية اتخاذ القرارات دائما محددة بفترة زمنية معينة، لذلك فإن المعلومات الملائمة هي تلك التي تتوفر في الوقت المناسب حتى و لو كان ذلك على حساب الدقة في عملية القياس او مدى التأكد من صحة المقاييس الناتجة مما تقدم يمكن أن نستنتج بان مفهوم أو خاصية الملائمة يتكون من الخصائص الفرعية التالية:

\* التوقيت الملائم: أي وصول المعلومات المعدة لمستخدميها في الوقت المناسب. إذ أنه كلما زادت سرعة توصيل المعلومات الحاسوبية إلى مستخدميها كان الإحتمال كبيرا في التأثير على قراراتهم المتنوعة و كلما زاد التأخير في توصيل المعلومات كانت الثقة أكبر بأن المعلومات لا تعتبر ملائمة و يمكن التضحية بشيء من الدقة لصالح التوقيت المناسب لأن عملية إتخاذ القرار تكون دائما محددة بفترة معينة. لذلك فإن المعلومات الملائمة، هي التي تتوفر في الوقت المناسب، و لو كان على حساب الثقة في عملية القياس أو مدى التأكد من صحة المعلومات الناتجة.

\* القدرة على التنبؤ: وتعني احتواء المعلومات على قدرة تنبؤية و بالتالي تمكين مستخدمي المعلومات من تقدير المستقبل و تكوين صورة احتمالية ( تقديرية) عنه فالمعلومة الجيدة هي التي تمكن المستخدم من تكوين التوقعات عن النتائج المستقبلية و تحسين إمكاناته و قدراته في هذا المجال.

\*القدرة على إعادة التقييم: و يقصد بذلك إحتواء المعلومات على خاصية تمكن مستخدميها من التقييم الإرتدائي أو التغذية العكسية أو المرتدة من خلال المعلومات التي ينتجها نظام المعلومات و التي تساهم في تحسين و تطوير نوعية مخرجات ( معلومات) النظام و قدراته على التكيف في الظروف البيئية المتغيرة باستمرار. لذا يمكن القول أن المعلومات الملائمة هي التي تكمن متخذ القرار من تعزيز التوقعات الحالية أو إحداث تغيير فيها و تقييم نتائج القرارات السابقة.

و تكمن اهمية خاصة الملائمة في ان القرار الذي ينوي مستخدم المعلومات الحاسبة اتخاذه له اهميته وخطورته سواء كان هذا المستخدم مديرا او مستثمرا. فنقطة البدء بها اتخاذ القرار همى مدى صحة وملائمة المعلومات التي توفرت له بالنسبة للقرار تحت الدراسة. فاضافة المدير درجة السيولة التي تتمتع بها الشركة فانه يهتم كذلك ويركز على جهة الاصول المتداولة ووالخصوم المتداولة اما المستثمر فانه يهتم بالأرباح المحققة من قبل الشركة التي يمتلك اسهما فيها او ينوي الإستثمار فيها ولكن تعدد مستخدمي التقارير المالية واختلاف اهدافهم يجعل مهمة المحاسب المتضمنة انتاج وتامين معلومات ملائمة ليس بالأمر اليسير ومع ذلك فإن المحاسب يلعب دورا كبيرا في توفير المعلومات الحاسبية مسترشدا بالمفاهيم الأخلاقية كأصدق في التعبير، العدالة... إلخ التي تعتبر أساسية بالنسبة لمهنته.

### IV-1-2-الثقة:

تتعلق خاصية الثقة بأمانة المعلومات و إمكانية الاعتماد عليها. من البديهي أن الحسابات ( المعلومات الحاسبية) المدققة يعول عليها أكثر من الحسابات غير مدققة حتى و إن كانت الأخيرة منطبقة شكلا و مضمونا مع الحسابات المدققة. إن درجة الوثوق بالمعلومات الحاسبية تعد انعكاسا واضحا للأدلة الموضوعية أو طرق أو أسس القياس السليمة التي بنيت عليها تلك المعلومات و لكي تتصف المعلومات بالموثوقية ينبغي إرساء أسس محاسبية ثابتة فيما يتعلق بالمبادئ و الأعراف الحاسبية التي تحكم العمل المحاسبي، وكذلك تطوير أسس قياس موحدة و مقبولة و عملية .

و لكي يمكن الإعتماد على المعلومات و الوثوق بها يلزم أيضا توافر ثلاث خصائص الفرعية: - الصدق في التمثيل، إمكانية التثبيت من المعلومات، و حيادية المعلومات.

\* الصدق في التمثيل و بعين و جود درجة عالية من التطابق بين المعلومات و الظواهر و الأحداث فالغيرة هنا بصدق تمثيل الجوهر و ليس الشكل.

\* إمكانية التحقق و التثبيت من المعلومات و تعني في المفهوم المحاسبي توفر شرط الموضوعية في أي قياس علمي. و هذه الخاصية تعني أن النتائج التي توصل إليها شخص معين بإستخدام أساليب معينة للقياس و الإفصاح يستطيع أن يتوصل إليها

آخر باستخدام نفس الأساليب. أما إمكانية التثبيت من المعلومات فهي خاصية تحقق لنا تجنب ذلك النوع من التحيز المتعلق بشخصية القائم بالعملية.

\* حيادية المعلومات، و تعني تقديم حقائق صادقة دون حذف، أو انتقاء للمعلومات لصالح فئة أو قرار معين<sup>1</sup> (1)

#### IV-2- الخصاص الثانوية:

IV-2-1- قابلية المقارنة: تكون المعلومات عن شركات مختلفة قابلة للمقارنة إذا تم قبلسها و التقرير عنها بنفس الطريقة. وتفيد هذه الخاصية في مساعدة مستخدمي المعلومات المحاسبية في تحديد أوجه التشابه و أوجه الاختلاف الحقيقية بين الشركات و هو الأمر الذي لا يمكن تحقيقه إذا تم القياس و التقرير بطرق مختلفة. فعلى سبيل المثال، يفرض أنه يتم اعداد القوائم المالية للشركة (p) على أساس التكلفة التاريخية، بينما تم اعداد القوائم المالية للشركة (د) على أساس القيم المعدلة بالتغيرات في مستوى العام للأسعار في هذه الحالة، من الصعب مقارنة و تقييم النتائج المالية للشركتين.

IV-2-2- الثبات: بقصد بخاصية الثبات (الإستقرار) أن تطبق الشركة نفس المعالجة المحاسبية على نفس الأحداث من فترة إلى أخرى. و تفيد هذه الخاصية في إمكانية مقارنة نتائج أداء نفس الشركة من فترة إلى أخرى فالثبات و الإستقرار في تطبيق الطرق و المعالجات المحاسبية على نفس الأحداث يجعل الاختلاف في نتائج الشركة من سنة إلى أخرى ترجع إلى الاختلافات في أداء الأنشطة التشغيلية و ليس تغيير الطرق المحاسبية ( مثلا التحول من طريقة الوارد أولا الصادر أولا إلى طريقة الوارد؟أخير الصادر أولا في تقييم مخزون آخر الفترة و تحديد تكلفة البضاعة المباعة)، ويعني ذلك عدم قدرة الشركة على التحول من طريقة محاسبية إلى أخرى، و إنما يعني عدم تغيير الطرق المحاسبية إلا إذا

وجدت ظروف تستدعي ذلك التغيير و يسهل تبريره و بيان أن الطريقة الجديدة أفضل من السابقة و في هذه الحالة يجب الإفصاح عن هذه التغيرات و الآثار المترتبة عليها في القوائم المالية الخاصة بالفترة التي حدث فيها هذه التغيرات كما يجب على المراجع الخارجي أن يشير إلى هذه التغييرات في تقريره و مبرراتها و متان الإفصاح عنها في القوائم المالية<sup>2</sup>.

<sup>1</sup> <http://www.hngdz.com/vb/showthread?t=22927.13/3/2011>

<sup>2</sup> - أحمد حسين علي حسين، اعداد و تحليل و تفسير القوائم المالية المحاسبية المكتب الجامعي، الحديث، الاسكندرية، 2006، ص، ص 19، 20





# الفصل الثاني

## التجارة الإلكترونية

المبحث الأول: الإلهام المفاهيمي للتجارة الإلكترونية.

- ا. تعريف التجارة الإلكترونية.
- إا. الفرق بين التجارة الإلكترونية والتجارة التقليدية.
- إإا. أهمية التجارة الإلكترونية.
- إإإ. أنواع التجارة الإلكترونية.

المبحث الثاني: التجارة الإلكترونية وبيئة الأعمال.

- ا. التغييرات التي أحدثتها التجارة الإلكترونية على بيئة الأعمال.
- إا. مظاهر التجارة الإلكترونية.
- إإا. أسباب صعوبة تعقب الاختراقات التي تتم عبر شبكة الانترنت.
- إإإ. الحلول المقترحة للسيطرة على مظاهر التجارة الإلكترونية.
- إإإإ. واقع التجارة الإلكترونية في الجزائر.

تمهيد:

تتميز حياة الإنسان في عصرنا هذا، بممارسة أنشطة عديدة ترتبط بتكنولوجيا المعلومات و الاتصالات، و قد أفرز هذا التطور ظهور مصطلحات جديدة أهمها التجارة الإلكترونية التي تعددت الحدود المادية و الجغرافية، و ألقت جميع القيود التي تحد من حرية الإنسان في ممارسته لمعاملاته، و قد اعتبر المحللين الاقتصاديين التجارة الإلكترونية محركا جديدا للتنمية الاقتصادية، و ذلك كونها وسيلة فعالة و سريعة لإبرام صفقات بيع و شراء الخدمات و السلع و ترويجها.

سنقوم بدراسة هذا الفصل من خلال مبحثين هما:

- المبحث الأول: الإطار المفاهيمي للتجارة الإلكترونية.
- المبحث الثاني: التجارة الإلكترونية و بيئة الأعمال

سنستعرض خلال هذا المبحث الإطار المفاهيمي للتجارة الإلكترونية وذلك بتقسيمه إلى خمسة أجزاء، حيث سنتناول تعريف التجارة الإلكترونية والتجارة التقليدية، الفرق بين التجارة الإلكترونية والأعمال الإلكترونية، أهمية التجارة الإلكترونية وأخيراً أنواعها.

## I- تعريف التجارة الإلكترونية:

تعرف التجارة الإلكترونية على أنها "إدارة وتنفيذ الأنشطة التجارية المتعلقة بالسلع والخدمات بواسطة تحويل المعطيات عبر شبكة الانترنت"<sup>1</sup>.

كما تعرف على أنها: "التجارة الإلكترونية تشمل جميع المبادلات الإلكترونية ذات العلاقة بالنشاطات التجارية، فهي تعني تلك العلاقات بين المؤسسات، العلاقات بين المؤسسات والإدارات، المبادلات بين المؤسسات والمستهلكين، والتجارة الإلكترونية تغطي في نفس الوقت تبادل المعلومات، والتعاملات الخاصة بالمنتجات، التجهيزات أو السلع الاستهلاكية، الخدمات (مالية، قانونية....)، وسائل وطرق الاتصالات المستعملة المتعددة (هاتف، تلفزيون، شبكات معلوماتية كالانترنت.....)، خصائصها المشتركة هي معالجة المعلومة الرقمية التي تحوي المعطيات، النصوص، الأصوات والصور".

تؤكد هذه المفاهيم أن التجارة الإلكترونية لا تقتصر فقط بعمليات بيع وشراء السلع والخدمات عبر الإنترنت، إذ أنها ومنذ انطلاقتها كانت تتضمن دائما معالجة حركات البيع والشراء وإرسال التحويلات المالية عبر شبكة الإنترنت ولكن حقيقة الأمر أن التجارة الإلكترونية تنطوي على ما هو أكثر من ذلك بكثير، فقد توسعت حتى أصبحت تشمل عمليات شراء وبيع المعلومات نفسها جنب إلى جنب مع السلع والخدمات، فهي نظام يتيح عبر الإنترنت حركات بيع وشراء السلع والخدمات والمعلومات التي تدعم توليد العوائد، ويمكن تشبيه التجارة الإلكترونية بسوق الكتروني يتواصل فيه البائعون (موردون، شركات، محلات) ووسائط (السماسرة) والمشتريين، وتقدم فيه المنتجات والخدمات بصيغة افتراضية (رقمية)، كما يدفع ثمنها بالنقود الإلكترونية أو بالطرق التقليدية، وتعتمد التجارة الإلكترونية على عنصرين أساسيين هما: تكنولوجيا الاتصالات، وتكنولوجيا المعلومات وبالتالي نخلص إلى أن "التجارة الإلكترونية هي كل معاملة تجارية بين البائع والمشتري ساهمت فيها

<sup>1</sup> - د: لطيف زيود، تحديات التجارة الإلكترونية للنظم الضريبية، مجلة جامعة تشرين للدراسات والبحوث العلمية، سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية، المجلد (27) العدد (3)، 2005، ص 27

شبكة الانترنت ،بصفة إجمالية أو بصفة جزئية، كالتزويد بمعلومات (عن طريق شبكة الانترنت أو شبكات تجارية أخرى) تخص خدمة أو سلعة معينة لاقتنائها لاحقا وسواء تم التسديد الإلكتروني ،بصك ورقي،نقدا عند التسليم ،أو بطريقة أخرى"

### II- الفرق بين التجارة الإلكترونية والتجارة التقليدية :

انطلاقا من طبيعة كل من مفهومي التسويق والتجارة الإلكترونية التقليدي والإلكتروني فإنه يمكن تحديد أوجه الاختلاف الجوهرية بينها وفقا للعديد من الأسس التي تتمثل بصفة أساسية فيما يلي :

#### II-1 طبيعة الوسائل المستخدمة عند التعامل بين الأطراف :

تشير ممارسات المفهوم التقليدي للتجارة إلى الاعتماد على استخدام الاتصالات المباشرة بين أطراف التعامل المختلفة ، أو استخدام الوسائل التقليدية كالمنظمات التسويقية أو التلفونات والمراسلات ،وغير ذلك من الوسائل التقليدية ،بينما تشير ممارسات مفهوم التجارة الإلكترونية إلى إنجاز كل الأعمال والمعاملات بين أطراف التعامل من خلال وسيط الكتروني ، حيث يتم تداول البيانات والوثائق الكترونيا وذلك من خلال استخدام شبكات الاتصالات الإلكترونية.

#### II-2 طبيعة العلاقة بين أطراف التعامل :

تشير ممارسات المفهوم التقليدي للتجارة انه غالبا ما توجد علاقة مباشرة بين أطراف التعامل ،كما تشير أيضا إلى انه قد توجد علاقة غير مباشرة بين الأطراف ،حيث تستخدم الاتصالات الشخصية ،والتلفونات والمراسلات لإنجاز الأعمال بينما تشير ممارسات المفهوم الإلكتروني للتجارة إلى التقاء وعدم وجود العلاقة المباشرة بين أطراف التعامل وان ذلك يعد سمة أساسية تميز أعمال التجارة الإلكترونية.حيث توجد أطراف التعامل معا وفي نفس الوقت على شبكات الاتصالات الإلكترونية والتي يتعاملون من خلالها وتعتبر بمثابة الوسيط الدائم بينهم.

#### II-3 طبيعة التفاعل بين أطراف التعامل :

يؤكد المفهوم التقليدي للتجارة أن التفاعل بين أطراف التعامل يتسم بالبطء النسبي ،حيث غالبا ما يحتاج إلى مرور وقت كافي حتى تؤت عمليات الاتصالات باستخدام وسائلها التقليدية المختلفة آثارها المرجوة لكل طرف من أطراف هذا التعامل ،كما يتطلب هذا الامراضا إعادة إرسال رسالة ما بحيث يتكرر عدد الإرسال وفقا لأعداد من ترسل إليهم معا مما لا يحقق التفاعل

الجمعي أو المتوازي بين أطراف التعامل . بينما تمكن التجارة الإلكترونية احد أطراف التعامل من إرسال رسالة إلكترونية إلى عدد لا نهائي من المستقبلين لها من الأطراف الأخرى في نفس الوقت وذلك دون الحاجة إلى إعادة إرسالها في كل مرة وبالتالي فإن التجارة الإلكترونية تحقق التفاعل الجمعي أو المتوازي بين فرد ما ومجموعة ما من خلال استخدام شبكات الاتصالات الإلكترونية.

### II-4 نوعية الوثائق المستخدمة في تنفيذ الأعمال والمعاملات:

تعتمد ممارسات المفهوم التقليدي للتجارة بصفة أساسية على استخدام الوثائق الورقية عند تنفيذ الأعمال والمعاملات المختلفة ،بينما تتم ممارسات مفهوم التجارة الإلكترونية دون استخدام أية أوراق، بل تعتبر الرسالة الإلكترونية بمثابة سند قانوني وجيد متوفر أمام كل طرف من أطراف التعامل عند وقوع أي نزاع ويعد ذلك ولا شك من الأسباب المعوقة لممارسات التجارة الإلكترونية حيث يحتاج ذلك إلى وجود أدلة أخرى.

### II-5 مدى إمكانية تنفيذ كل مكونات العملية:

توجد صعوبة في ظل ممارسات المفهوم التقليدي في استخدام أي من وسائل الاتصالات التقليدية لتنفيذ كل مكونات العملية. هذا في ظل ممارسات المفهوم الإلكتروني فإنه يمكن ذلك، حيث يمكن تسليم المنتجات غير المادية من خلال استخدام شبكات الاتصالات الإلكترونية، وذلك كما هو الحال عند استخدام الفاكس في إرسال صورة طبق الأصل من التقارير المكتوبة.

### II-6 نطاق خدمة العملاء :

توفر ممارسات المفهوم التقليدي للتجارة وجود خدمات للعملاء لمدة خمسة أيام في الأسبوع وذلك وفقا لمواعيد عمل المؤسسات ،ولمدة ثمان ساعات يوميا في مقر المؤسسة أو عن طريق الهاتف وذلك استجابة لاتصالات العملاء ،كما قد تتم زيارات في الموقع لخدمة هؤلاء العملاء ،بينما توفر ممارسات المفهوم الإلكتروني للتجارة خدمات أوسع نطاقا من سابقتها للعملاء ،حيث يستمر العمل لمدة سبعة أيام في الأسبوع وعشرين ساعة يوميا ،كما يتم إرسال كل الحلول المطلوبة عبر الهاتف والفاكس والبريد الإلكتروني ،كما تتم معالجة كل المشكلات التي يواجهها العملاء باستخدام الكمبيوتر عبر المسافات البعيدة.

## II-7 مدى الاعتماد على الإمكانيات المادية والبشرية:

تعتمد ممارسات المفهوم التقليدي على وجود واستغلال الإمكانيات المادية والبشرية المتاحة أحسن استغلال ممكن وصولاً لتحقيق الأهداف المرجوة بينما تعتمد ممارسات المفهوم الإلكتروني على استخدام تكنولوجيا الواقع الخيالي، حيث يتم غالباً استبعاد الكثير من الأصول المادية والبشرية، أو التقليل من استخدامها إلى أقل قدر ممكن<sup>1</sup>.

## III-أهمية التجارة الإلكترونية:

تمثل التجارة الإلكترونية واحدة من موضوعي ما يسمى بالاقتصاد الرقمي، أما الموضوع الآخر فهو تقنية المعلومات، وتقنية المعلومات في عصر الحوسبة والاتصال هي التي أوجدت الواقع للتجارة الإلكترونية التي تعتمد أساساً على الحوسبة والاتصال ومختلف الوسائل التقنية للتنفيذ وإدارة النشاط التجاري.

أدى التطور السريع والانتشار المتزايد لاستخدام تقنيات التجارة الإلكترونية إلى قيام العديد من الدول باتخاذ المبادرات التي تهدف إلى سرعة تنظيم التعامل وفق هذا النمط الجديد من أنماط التجارة الذي يتميز بسرعة النمو والشمولية، ووحدة المنافسة وعدم الاعتراف بالحدود الجغرافية في التعامل التجاري ابرز المؤشرات على تزايد أهمية التجارة الإلكترونية ما شهدته السنوات الماضية من زيادة مضطردة في حجم ومعدلات نمو التجارة الإلكترونية، وقد مكنت شبكة الانترنت الأفراد والقطاعات التجارية الصغيرة والمتوسطة وكذلك الكبيرة، على حد سواء من الاستفادة من تقنيات التجارة الإلكترونية وممارستها بأشكال مختلفة.

## III-1 أهمية التجارة الإلكترونية:

ففي عصر المعلومات والاتجاه نحو قضاء ساعات طويلة أمام أجهزة الكمبيوتر ومواقع الانترنت، تعدو الحاجة ملحة إلى توافر الأنماط التجارية مع سمات هذا العصر وسلوكياته، من هذا مكنت التجارة الإلكترونية من خلق أنماط مستحدثة من وسائل إدارة النشاط التجاري، كالبيع عبر الوسائل الإلكترونية والتجارة الإلكترونية بين قطاعات الأعمال وفي كلا الميدانين، أمكن إحداث تغيير شامل في طريقة أداء الخدمة وعرض المنتج وتحقيق العرض الشامل لخيارات التسوق.

<sup>1</sup> - د. أحمد محمد غنيم، التسويق والتجارة الإلكترونية، المكتب العصرية للنشر و التوزيع، مصر، 2008، ص-ص 52-57.

### III - 2 الدخول إلى الأسواق العالمية وتحقيق عائد أعلى من الأنشطة التقليدية:

إن الصفة العالمية للتجارة الإلكترونية ألغت الحدود والقيود أمام دخول الأسواق التجارية، وبفضلها تحول العالم إلى سوق مفتوح أمام المستهلك بغض النظر عن الموقع الجغرافي للبائع أو المشتري، وإذا كانت اتفاقيات التجارة الدولية (الجات، جاتس، تريس) تسعى إلى تحرير التجارة في البضائع والخدمات، فإن التجارة الإلكترونية بطبيعتها تحقق هذا الهدف دون الحاجة إلى جولات توافق ومفاوضات، من هذا قيل أن التجارة الإلكترونية تستدعي جهدا دوليا جماعيا لتنظيمها لأنها بطبيعتها لا تعترف بالحدود والقيود الدائمة وتتطلب أن لا تقيدتها أية قيود.

### III - 3 تلبية خيارات الزبون بيسر وسهولة:

تمكن التجارة الإلكترونية الشركات من تفهم احتياجات عملائها وإتاحة خيارات التسوق أمامهم بشكل واسع، وهذا بذاته يحقق نسبة رضا عالية لدى الزبائن لا تتيحه وسائل التجارة التقليدية، فالزبون يمكنه معرفة الأصناف والأسعار وميزات كل صنف والمفاضلة وتقييم المنتج موضوع الشراء من حيث مدى تلبية لرغبة وخيارات المشتري.

### III - 4 تطوير الأداء التجاري والخدمي:

فالتجارة الإلكترونية بما تطلبه من بني تحتية تقنية واستراتيجيات إدارة مالية وتسويقية وإدارة علاقات واتصال بالآخرين، تتيح الفرصة لتطوير أداء المؤسسات في مختلف الميادين، وهي تقدم خدمة كبرى للمؤسسات في ميدان تقييم واقعها وكفاءة موظفيها وسلامة وفعالية بنيتها التحتية التقنية وبرامج التأهيل الإداري.

كما أن التجارة الإلكترونية تحفز الأبحاث على إيجاد أساليب جديدة ومحسنة لاستخدام قسائم وشبكات الكترونية، وفي هذه الأثناء هناك أساليب أعمال جديدة تزدهر على الانترنت والتي لم تكن ممكنة في العالم الواقعي، فعلى سبيل المثال تباع شركات عديدة متخصصة في التعامل مع الشركات فائض مخزون عبر الشبكة بواسطة مزادات الانترنت<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> <http://tadwenonline.blogspot.com/2010/03/blog-post.html> , 7/4/2011

## IV- أنواع التجارة الإلكترونية:

شهدت التجارة الإلكترونية تطورا أدى إلى تنوع أشكالها وتقسيماتها على نحو كبير، ويمكن تقسيم أنواع التجارة الإلكترونية إلى :

## IV-1 مؤسسة أعمال-مؤسسة أعمال (B2B):

وهذا النمط يتم بين مؤسسات الأعمال بعضها البعض من خلال شبكات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وذلك لتقديم طلبات الشراء للموردين والعارضين وتسليم الفواتير وإتمام عمليات الدفع، وهذا النمط من التجارة الإلكترونية موجود من خلال سنوات عديدة خاصة في تبادل البيانات الكترونيا من خلال الشبكات الخاصة.

## IV-2 مؤسسة أعمال-مستهلك (C2B):

هذا النمط من التجارة الإلكترونية يمثل البيع بالتجزئة في التبادل التجاري العادي وقد توسع بشكل كبير مع ظهور شبكة الانترنت، فهناك الآن ما يسمى بالمراكز التجارية للتسوق تقدم خدماتها من خلال عرض السلع والخدمات لصالح المؤسسات وتقوم بتنفيذ الصفقات التجارية من حيث عمليات الشراء والبيع ومن خلال شبكات الانترنت ويتم الدفع بطرق مختلفة أكثرها شيوعا بطاقات الائتمان أو الشبكات الإلكترونية أو نقدا عند التسليم

## IV-3 مؤسسة أعمال-إدارة حكومية (B2A):

هذا النمط يغطي كل المعاملات بين الشركات والمؤسسات الحكومية فعلى سبيل المثال في الولايات المتحدة الأمريكية يتم الإعلان على المشتريات الحكومية من خلال شبكة الانترنت ويمكن للشركات إن تتبادل الردود معها الكترونيا، وحاليا يعتبر هذا النمط في بدايته لكنه سوف يتوسع بسرعة كبيرة إذا قامت الحكومات باستخدام عملياتها بأسلوب التجارة الإلكترونية.



### 4-IV مستهلك-إدارة حكومية (C2A):

هذا النمط لم يبرز بعد، ولكنه ربما ينتشر مع انتشار التعامل الإلكتروني ونمو كل من نمط الشركة إلى المستهلك والشركة إلى الهيئة الحكومية<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> - محمد خليل أو زلطة، مرجع سابق، ص، ص: 76 ، 77 .

## المبحث الثاني: التجارة الإلكترونية وبيئة الأعمال:

يهدف هذا المبحث الى دراسة اثر التجارة الالكترونية على بيئة الأعمال ولتحقيق هذا الهدف قسمنا هذا المبحث إلى أربعة أجزاء , يتناول الأول التغيرات التي أحدثتها التجارة الالكترونية , على بيئة الأعمال , أما الثاني فتناول مخاطر التجارة الالكترونية , والجزء الثالث خصص لأسباب صعوبة تعقب الاختراقات التي تتم عبر شبكة الانترنت , وخصص الجزء الرابع والأخير للحلول المقترحة للسيطرة على مخاطر التجارة الالكترونية.

### I- التغيرات التي أحدثتها التجارة الإلكترونية في بيئة الأعمال:

لقد أحدثت التجارة الالكترونية تغيرات جوهرية في بيئة الأعمال التي يعمل بها كل من المحاسب والمدقق ويمكن تلخيص هذه التغيرات فيما يلي :

#### I-1- هيكلية المنشأة:

لقد أحدثت التجارة الالكترونية تغيرا جذريا على هيكلية المنشأة وجعلتها ذات طابع تكنولوجي بالكامل فمن المعروف بان عمليات المنشأة كانت تتم بشكل تقليدي في السابق وعامل الوقت لم يكن ملعا كما هو الآن , فعملية الشراء بلحظات ولمواكبة السرعة الكبيرة لا بد ان تحوي هيكلية المنشأة الآليات الكافية التي تمكنها من ملاحقة العملية والتأكد منها وتنفيذها والذي يزيد الأمور صعوبة تعقيدات العمليات التي تتم من خلال شبكة الانترنت , وخصوصا في ظل الاختراقات الرهيبة التي يمكن ان يقوم بها قراصنة الانترنت , ولكي يواكب كل من المحاسب والمدقق هذه العمليات السريعة لا بد لكل منهما ان يتعلما هذه التكنولوجيا بشكل ممتاز وإلا أصبحا عديمي الجدوى.

#### I-2- موقع الأعمال:

تعد هذه النقطة من أهم وخطر التغيرات التي حدثت في ظل التجارة الالكترونية , فسابقا وبالنظام التقليدي طانت الأعمال تتداول في أماكن وأسواق محددة , وفي حالة حدوث اي خطأ او ورد اي مشكلة كان من السهل الإحاطة بها وتداركها . أما الآن وبواسطة التكنولوجيا العالية يستطيع أي شخص من أي مكان إتمام الجزء الأكبر من الصفقة بضغطة سريعة , على لوحة مفاتيح الكمبيوتر وفي الكثير من الأحيان تكون عملية تعقب العملية والشخص اشبه بالمتحيلة وخصوصا ان لم تكتشف

المشكلة , او التلاعب في لحظة انتهاء العملية من الامور التي تعاني منها الشركات المتعاملة بالتجارة الالكترونية الاختراقات التي لا يتم اكتشافها الا بعد فوات الاوان .

### I-3- قنوات التوزيع

فا في السابق كانت قنوات تويج منتج الشركة محددة ومعروفة بشكل واضح وغير معقدة مما يمكن الشركة من تحديد مصدر العملية والتعامل معها بناء على ذلك , ولكن في ظل التجارة الالكترونية وتعدد أنواعها أصبحت قنوات التوزيع عديدة ومتشابهة ومعقدة وفي حالة حدوث اي خطأ قد ينقضي وقت كبير قبل إمكانية تحديد قناة التوزيع التي حصل فيها الخطأ.

### I-4- تعدد وسائط البيع :

وهذه تختلف نوعا ما عن قنوات التوزيع ، والمقصود هنا أن في السابق كانت وسائط البيع عبارة عن أشخاص مؤهلين لذلك ولكن الآن وبظلال التجارة الالكترونية أصبحت وسائط البيع عبارة عن وسائط محسوبة وبإشكال متعددة منها الصوتية والمرئية وأنظمة كثيرة تقوم بعمليات البيع المبنية على برمجيات لا تملك الحس والذكاء البشري ، وقد يستطيع الغير التلاعب بها .

### I-5- العلاقة بين الشركاء والزبائن :

وهذه تعد من النقاط المهمة جدا ، ففي الأسلوب التقليدي كانت العلاقة مع الشركاء والزبائن علاقة مباشرة ولكن الآن أصبحت العلاقة ذات طابع تكنولوجي رقمي ، وفي اغلب الأحيان العلاقة الشخصية معدومة ، وبالتالي أصبح التعامل أشبه بشكل ذي طابع وهمي رغم انه حقيقة واقعة ولكن هذه الحقيقة قد يتم التلاعب بها بشكل لا يمكن تصوره.

### I-6- الاعتراف بالإيراد :

قد تعد هذه من اكبر المشاكل التي تؤرق المحاسب ويعتقد الكثيرون بان نظرية الحاسبة لم تاخذ بالحسبان آلية الاعتراف بالإيراد في ظل هذه الظروف التكنولوجية العالية ، ففي السابق كان الاعتراف بالإيراد يتم وفقا لشروط محددة فتحقق الإيراد يمكن الجزم به في كثير من الأحيان ، وكانت نقطة البيع مرتكزا لا يمكن تجاوزه إلا في بعض الحالات المحددة ، ولكن الآن وفي ظل غياب الأمان وإمكانية اختراق الشركة من قبل الغير جعل عملية تحقق الإيراد عملية مشكوك فيها .

وبالرغم من توفير الأمان للعمليات الإلكترونية وتوكيد فاعلية الأمان وإضافة للشروط المتعارف عليها يقترح ضرورة توفر كل من :

- الأمان في عمليات
- توكيد عمليات الأمان

### I-7-آلية التسديد:

في ظل التجارة الإلكترونية ظهرت آلية تسديد جديدة لم تكن موجودة سابقا ، وهي التسديد عبر شبكة الانترنت . قد يظن البعض ان هذه الآلية لا تختلف كثيرا عن آلية التسديد عبر شبكات البنوك الإلكترونية ولكنها تختلف اختلافا جذريا ، فالبنوك تستخدم شبكات خاصة بما عبر نظام الاتصالات وهي شبكات محمية غير متاحة للجمهور ، ولن التسديد عبر شبكة الانترنت محفوف بمخاطر كبيرة وعديدة ، وخصوصا عندما يتمكن قراصنة الانترنت من استخدام حسابات الغير لتسديد مشترياتهم . وفي هذه الحالة يصبح من المستحيل إلغاء العملية . ويكون الخاسر الأمل والأخير كل من الشركة البائعة والشخص الذي تم اختراق حسابه من غير علمه فلقد تعدى الأمر ضياع بطاقة اعتماد يمكن التعميم عليها وإيقافها الى استخدام بطاقة الاعتماد وحساب شخص بشكل لا يمكنه الشعور ب هالا بعد فوات الأوان .

### I-8-احتساب ودفع الضرائب:

وتعود مرة أخرى لمشكلة الاعتراف بالدخل فرضية المبيعات أصبحت مشكلة تؤرق الشركات وخاصة في ظل غياب الأمان على العمليات الإلكترونية ، فلقد أصبح من الصعب على الشركة إثبات وجود تلاعب خوفا من فقدان زبائنها وبالتالي قد تتحمل تكاليف إضافية وعلى رأسها الضرائب المفروضة على مبيعات قد تكون غير موجودة أصلا . لكي يواكب كل من المحاسب والمدق التغيرات الجوهرية في بيئة الأعمال الجديدة في ظل التجارة الإلكترونية ، أصبح لزاما عليها الإلمام بالمعلومات والتقنيات الضرورية المصاحبة لهذا التقدم التكنولوجي الضخم ولكي يتمكن من تقييم جميع التعاملات التجارة الإلكترونية والسيطرة عليه أصبح لزاما عليه الإلمام بالمفاهيم الحديثة المرتبطة معها . وبالتالي يمكن تلخيصها بالاتي :

- المواقع الإلكترونية الرقمية

- الترخيص الإلكتروني
- عمليات الكترونية آمنة
- الترخيص الإلكتروني
- البنية التحتية لمفاهيم الخصوصية والعمومية
- النقد الإلكتروني
- نقطة بيع آلية + أمور أخرى مستجدة

ويرى البعض أن من أهم التغيرات التي أحدثتها التجارة الإلكترونية هو ظهور نوع جديد من الاقتصاد الذي تم تسميته بالاقتصاد الرمزي إلى حوار الاقتصاد العيني واقتصاد الخدمات<sup>1</sup>

## II - مخاطر التجارة الإلكترونية:

تتبع مخاطر التجارة الإلكترونية ، وبشكل رئيسي من مخاطر شبكة الانترنت فكل تكنولوجيا حديثة ورغم ايجابياتها الكثيرة إلا أن سلبياتها كثيرة كذلك . وفي حالتنا هذه سلبياتها تعد خطيرة جدا . وفي حالة عدم تمكين من تحجيم تلك السلبيات والسيطرة عليها ستكون النتائج مخيبة للآمال وقد يتم الإحجام عن التكنولوجيا الحديثة وبالتالي تضيق أرباح وفوائد جهة. ولأسف أن مخاطر التجارة الإلكترونية كثيرة ومتعددة , وليس من السهل حصرها فتكنولوجيا التجارة الإلكترونية سريعة التغير والتطور وكل تغير او تطور يواكبه مخاطرة كبيرة , ويكمن الخطر الرئيسي في التجارة الإلكترونية في إمكانية اختراق الغير للمعلومات الخاصة لكل من المستهلكة والتاجر .

ويذكر Tom ARNOLD والمتخصص في تعقب عمليات الاختراق عبر الشبكة الانترنت , بان عمليات الاختراق عبر التجارة الإلكترونية توقع الضرر الأكبر على التاجر أكثر منه على المستهلك , فتعويض خسارة المشتري ممكنة , خصوصا وبأنه وبالغالب يستخدم بطاقات الاعتماد للدفع وتكون خسارته محددة بعملية واحدة والتي قد يمكن تعقبها , ولكن الخسارة الحقيقية تقع على التاجر (الشركات) حيث تتكبد الشركات الخسارة بفقدانها الإيرادات والتي يصعب تعويضها او حتى تعقب المتلاعبين بأنظمتهم الحاسوبية وذلك نظرا للتعقيدات للعمليات الكثيرة في التجارة الإلكترونية , ويرى Tom ARNOLD ان مخاطر التجارة الإلكترونية تصنف ضمن نوعين رئيسيين هما :

<sup>1</sup> <http://WWW.F-LAW.NET/LAW/ARCHUVE/INDESC.PHP?T-33787.HTMT> 13/05/2011

## II-1- مخاطر يمكن اكتشافها:

والمقصود هنا بان الشركات وبوجود خبراء مختصين لديها قد تتمكن من اصطيد بعض الاختراقات في أنظمتها والتعامل معها , ومن أشهر هذه الاختراقات.

### II-1-1- الفيروسات الرقمية المعروفة:

يوجد نظام حماية مناسب يستطيع نظام الشركة اصطيد هذه الفيروسات المعروفة به بشكل مسبق والقضاء عليها .

### II-1-2- قرصنة الانترنت الهواة:

يعتمد قرصنة الهواة في اختراقهم لنظام الشركة على معلومات ورموز دخول معينة , وفي حالة وجود أكثر من مستخدم لنظام الشركة قد يستطيع القرصان تتبع عملية الدخول والحصول من ذاكرة النظام على تلك المعلومات واستخدامها ولهذا فإن كانت الشركة تستخدم آلية تغير تلك الرموز بشكل دوري ومسح الذاكرة المعنية بواسطة خرائطها ستتمكن من تحجيم الاختراق

### II-2- مخاطر لا يمكن اكتشافها:

والمقصود هنا بان بعض الاختراقات قد تتم دون سابق دراية بها أما لحداثتها او لجعل الشركة بما النابعة من الأسباب التالية:

### II-2-1- فيروسات غير معروفة:

رغم وجود أنظمة الحماية من الفيروسات على أنظمة الشركات , إلا أن هناك فيروسات غير معروفة بعد للنظام قد تتمكن من دخول نظام الشركات وإحداث تلف كبير دون الشعور بها , إلا بعد فوات الأوان - كما حدث في عام 2000 عندما استطاع احد الهواة اختراع فيروس I LOVE YOU , والذي تمكن من إيقاع خسائر لم يكن حصرها في ذلك الوقت , وقد كان الفيروس يعمل كقنبلة موقوتة حيث يعمل في تاريخ محدد بسنة , وكان العمل الوحيد لتفاديه بعد ان عرفت آلية عمله إغلاق النظام بالكامل في ذلك التاريخ.

## II-2-2- قراصنة الانترنت ذوي خبرة عالية:

وهذه تعد من اكبر المشاكل التي تواجهها الشركات , فقراصنة الانترنت ليسوا دوما من الهواة فبعضهم يملك خبرة ومهارة تفوق كثيرا المتخصصين تمكنهم وفي الكثير من الأحيان من اختراق أنظمة الشركة دون ان يستشعر بهم وقد تتم جريمتهم دون اكتشافهم.

## II-3- التسارع التكنولوجي:

قد يصعب في الكثير من الأحيان مواكبة التسارع التكنولوجي على شبكة الانترنت بشكل عام وعلى التجارة الالكترونية بشكل خاص مما يجعل التكنولوجيا التي يستخدمها الشركة قديمة جدا و المشكلة تكمن بعدم معرفة التقادم في الوقت المناسب .

ويذكر معهد المحاسبين القانونيين الأمريكي على موقعه عبر الانترنت أن بعض الدراسات أظهرت أن الخسائر التي تتكبدها الشركات الأمريكية عام 1999 , من اختراقات لبطاقات الائتمان فقط بلغت 400مليون دولار .ومن هذه الحقيقة يوضع المعهد الحاجة الملحة لإنشاء آلية حماية على الشبكة منطلقا من مخاطر التجارة الالكترونية والتي تعزي الأسباب التالية:

-الهجمات المتعددة : والتي يتم أما بواسطة قراصنة الانترنت او منافسي الشركة لغرض الوصول إلى المعلومات السرية للشركة كأرقام بطاقات لدا اعتماد الزبائن مثلا والمعلومات السرية للزبائن , وحجم المبيعات وأمر كثيرة قد يصعب حصرها وحسب الغاية تكون الوسيلة .

- خصوصية التعامل :

تعتبر التعاملات الالكترونية التي تتم بين الأفراد والشركة ذات طابع معلوماتي جدا , من منطلق أنها تحفظ على ذاكرة النظام الرقمية وهي معلومات قيمة جدا، من منطلق أنها تحفظ على ذاكرة النظام الرقمية وهي معلومات قيمة جدا , وبالتالي أن تمكن احد من معرفتها او حتى تتبعها مثل تتبع رقم بطاقة اعتماد العميل , ومن هنا سيشعر العميل بان خصوصيته قد تم اختراقها , وبالتالي سيفقد الثقة بالشركة التي تعامل معها من منطلق أنها لم تتمكن من حماية خصوصيته.

### -فقدان الثقة :

المقصود هنا فقدان ثقة الشركة لمعلومات عملها فمن المتعارف عليه بان العميل يستعمل ما يسمى بالتوقيع الرقمي الخاص لدخول نظام الشركة لإتمام عملياته المرغوب فيها , فكيف هو الحال اذا تمكن الشخص الغير الصحيح بالدخول مستخدماً توقيع العميل .

### -فشل عملية التحويل :

إن عملية الشراء الالكترونية تتم بسرعة كبيرة جدا , إلا أنها عرضة لخطر فشل عملية التحويل , فمن المتعارف عليه ان عملية الشراء عبر التجارة الالكترونية تتم بواسطة عدة خطوات , كأن يبدأ المستهلك بملاً النموذج الابتدائي لعملية الشراء , ومن ثم الانتقال إلى النموذج ملا بيانات بطاقة الاعتماد , وخطوات أخرى قد تكون ضرورية وفقاً لسياسات الشركة , وفي كل مرحلة تفتح صفحة جديدة غير موقع الشركة ولأسباب تقنية أو الأخرى قد تفشل إحدى الخطوات وهنا ستظهر مشكلة جديدة وهي عدم التأكد من إتمام العملية .

### -غياب التوثيق :

ففي التجارة التقليدية يتم توثيق الصفقة بأوراق ثبوتية مدروسة بشعار الشركة وموقعة من قبل الشخص المناسب وبواسطة اتصال شخصي ومباشر بين البائع والمشتري , ولكن في التجارة الالكترونية تعد جميع تلك الأمور شبه مفقودة بالكامل وهذه الحقيقة تزيد من احتمالية التعامل مع الشخص الغير صحيح .

### -سرقة الهوية :

في غياب التوثيق المناسب كما في التجارة التقليدية يصبح سهل على المجرمين انفعال شخصية الغير والقيام بالعملية دون علمه

### -آثار وضغوط الاقتصاد :

مع نمو التجارة الالكترونية المتسارع أصبح سوق تنافسي وأصبحت قوة المنافس الحقيقية تمكن في نجاح آليات الأمان والتوكيدية والتوثيقية الخاصة بنظامه المحاسبي , وكل من يستطيع توفير تلك الآليات يكون نصيبه أكثر في هذا السوق التكنولوجي العالمي<sup>1</sup>

<sup>1</sup>محمد عبد حسين الطائي , التجارة الالكترونية , دار الثقافة للنشر والتوزيع , الطبعة الاولى , 2010 . ص-ص: 100 - 102



### III- أسباب صعوبة تعقب الاختراقات التي تتم عبر شبكة الانترنت:

يعد نظام التجارة الإلكترونية بيئة مثالية للسرقات والتلاعب وإخفاء الجريمة بشكل متقن ومتقطع النظر , ويعود السبب في ذلك للعوامل التالية:

#### III-1- إمكانية الدخول من عدة أماكن :

فالتعامل عبر الانترنت لا يحتاج إلى أماكن محددة لدخول الشبكة فأى شخص يمكنه الدخول الى الشبكة من أي مكان يتوفر به الجهاز كمبيوتر وخط الاتصال , كمقاهي الانترنت ومختبرات الجامعات والمدارس.

#### III-2- سرعة العملية:

قد لا يحتاج الدخيل (المخترق) إلى أكثر من بضع دقائق لاختراق موقع معين والتلاعب به ومغادرة الموقع قبل تعقبه.

#### III-3- تباعد المسافات :

قد يكون المخترق لموقع ما يبعد آلاف الكيلومترات او في بلد آخر , فشبكة الانترنت صممت بشكل عالمي .

#### III-4- عدم وجود هوية محددة :

لا يمكن معرفة هوية المخترق ولا باي شكل من الاشكال

#### III-5- عدم وجود قوانين دولية :

فشبكة الانترنت شبكة عالمية ذات معايير موحدة بالاستخدام فقط , ولو اننا افترضنا اكتشاف احد المخترقين لدولة مغايرة لدولة الشركة التي تم اختراقها فإنه ليس بالضرورة وجود قوانين محددة للتعامل مع المخترق .

#### III-6- عدم وجود دلائل مادية لاثبات اي جريمة :

لا بد من توفر دلائل وقرائن مادية , ولكن اين هذاه الدلائل في الشبكة المرئية فقط .

### III-7- إمكانية اتلاف بيانات الكمبيوتر:

ففي حالة شعور اي مخترق بإمكانية تعقبه يستطيع اتلاف بيانات جهازه بضغطه زر بسيط مما يجعل عملية تعقبه عديمة الجدوى .

### III-8- حماية الحسابات البنكية:

هناك الكثير من الحسابات البنكية محمية من اطلاع الغير عليها وبالتالي يستطيع المخترق استخدام هذا النوع من الحسابات دون القلق من إمكانية تعقبه.

### III-9- عدم الابلاغ عن الاختراقات:

هناك العديد من الشركات لا تبلاغ عن الاختراقات التي تتعرض لها أنظمتها , خوفا من فقدان عملائها وتفضل تحمل الخسائر كبيرة عوضا عن فقدان الثقة بها , وخير دليل على ذلك عملية الاختراق لينك ..... في مطلع عام 2001 من قبل شخص بروسيا , كبذته خسائر قدرت ب 10 ملايين دولار والتي لغاية هذه اللحظة ترفض الإقرار بها<sup>1</sup>

### IV- المحلول المقترحة للسيطرة على مخاطر التجارة الإلكترونية:

لقد حاولت عدة جهات اقتراح الكثير من الخطوات لمواجهة مخاطر التجارة الإلكترونية وقد كان معهد المحاسبين القانونيين الأمريكي من أولى الجهات التي قدمت اقتراحات قيمة في الاجتماع الذي عقد في مدينة باريس في الأول من أغسطس لعام 2000 والذي ضم عدة جهات محاسبية مهنية متخصصة بهدف إيجاد حلول لمخاطر التجارة الإلكترونية التي يواجهها المستهلك ويمكن تلخيص هذه الاقتراحات على الشكل التالي :

#### IV-1- توخي الحذر بإعطاء المعلومات الشخصية:

وذلك بعد إعطاء المعلومات الشخصية للجهات الموثوق بها ومعرفة أسباب حاجة تلك الجهات لهذه المعلومات وتضمن المعلومات الشخصية بشكل أساسي كل من العنوان البريدي وأرقام الهواتف والبريد الإلكتروني .

<sup>1</sup> [WWW.ALIAHMEDALL.COM/FROUM/SHOWTHREAD.PHP? :240955/11/5 /2011](http://WWW.ALIAHMEDALL.COM/FROUM/SHOWTHREAD.PHP? :240955/11/5 /2011)

#### IV-2- استخدام برنامج امن للدخول لشبكة الانترنت :

من المعروف من ان كل جهاز كمبيوتر يحتوي على برنامج خاص للدخول إلى شبكة الانترنت وفي الغالب فإهذه البرامج تحتوي على آليات معينة تحفظ بالذاكرة الجهاز جميع المعلومات التي تداولها في الشبكة من خلاله . وفي الكثير من الأحيان يستطيع المخترق وعبر شبكة الانترنت الدخول لذاكرة هذا البرنامج والحصول على المعلومات الخاصة بالمستخدم دون ان يشعر بذلك , ولهذا ينصح بشراء برنامج خاص يتمتع بحماي عالية تمنع المخترق من الدخول الى ذاكرته.

#### IV-3- التأكد من موقع التاجر على الانترنت:

يجب التأكد من ان الموقع الخاص بالتاجر هو الموقع المقصود , وذلك بالاطلاع على سياسات التاجر والتي تتضمن الموقع الام والذي تم إنشاء موقع التاجر من خلاله . كما انه يمكن معرفة موقع التاجر من خلال آلية التصفح الخاصة , من منطلق ان هذه الآلية تمكن من تتبع الموقع ومعرفة أسس إنشائه , وفي حالة عدم التمكن من تتبع الموقع في الغالب يكون مشكوكا فيه.

#### IV-4- استخدام بطاقات الدفع المضمونة :

من المعروف أن مستخدم بطاقات دفع مضمونة او محمية , والمقصود بذلك ان يتم التعامل مع مصدري بطاقات الدفع عبر الانترنت والذين يتمتعون بسياسات خاصة تحمي الشخص المتعامل من مسؤولية الاستخدام غير المرخص لبطاقته من قبل الغير .

#### IV-5- الحذر من تنزيل برامج عبر الانترنت غير موثوقة المصدر :

من المعروف انم تخدم الانترنت وعبر تجوله بالشبكة ضمن مواقع متعددة يستطيع تنزيل برامج مجانية على جهازه , يتم استخدامها لإغراض كثيرة مثل برامج العرض الصوتية والمرئية وأغراض كثيرة يجب توخي الحذر الشديد عند تنزيل تلك البرامج وخصوصا من المواقع المشكوك فيها , لأنها قد تكون مبرمجة بالية معينة تقوم على تجميع كل الأمور الخاصة بك والموجودة على جهازك وترحيلها للجهة المنشئة للبرنامج وذلك دون شعورك بذلك.

#### IV-6- الحذر من إعطاء أرقامك السرية:

ويشمل هذا التحذير كل أرقامك السرية وبشئى إشكالها وأنواعها , وخصوصا الأرقام الخاصة بدخولك للشبكة عبر مزود الخدم . كما ينصح كذلك عند إنشاء أرقامك السرية أن تتعد عن الأمور التقليدية بإنشاء الرقم , كان تستخدم اسمك او رقم هاتفك , ويفضل أن تجعل رقمك السري معقدا نوعا ما وتتضمنه مجموعة من الأرقام والأحرف والرموز وكلما كان رقمك السري معقدا , كان اكتشافه صعبا فمن المعروف إن قرصنة الانترنت استطاعوا وبشكل مذهل إنشاء برامج تكنولوجية تعمل بنظام الاحتمالات , تستطيع حل شفرة الأرقام السرية وبسرعة خيالية , ولكنها قد تعجز عن ذلك , فكلما كان الرقم معقد التكوين ومتضمن لأرقام ورموز وأحرف كانت مقدرة تلك البرامج على فك تشفيره ضئيلة جدا .

#### IV-7- الاحتفاظ بنسخ من العمليات:

وهذه تعد من الامور المهمة والتي تساهم في اكتشاف السرقات وتفادي استمرارها والمقصود بأن تحتفظ دوما بنسخة من عمليات الشراء التي قمت بها كمستهلك عبر شبكة الانترنت , وكذلك الاستمرار بعمل تسويات الشراء مع مصدر بطاقة الدفع والمقصود هنا أمران مهمان جدا وهما :

#### IV-7-1- الاحتفاظ بنسخة من طلب الشراء ورقم الطلايية: وهذا يساعد على الاتصال مع التاجر لحل إشكاليات

عدة , كموعد التسليم ومطابقة الطلايية , وبالتالي تحذر الآخرين من الاستخدامات غير مرغوب فيها .

#### IV-7-2- الاستمرار بتسوية حسابات الدفع : ويفضل ان تكون مطابقتك لحسابات الدفع عبر الانترنت تسوية ذات

طابع زمني قصير , وذلك لاكتشاف الاختراقات بوقت سريع وإيقاف آلية الدفع عند الضرورة , لكي لا يستطيع المخترق الاستمرار باستخدام بطاقتك .

#### IV-8- مراقب استخدام الموقع للمحددات:

والمحددات هي عبارة عن رموز رقمية تساعدك بدخول الموقع دون الحاجة لكتابة رقمك السري , وعادة ما يتم إدخالها إلى جهازك من قبل الموقع دون طلب الإذن منك بذلك , والية عمل هذه المحددات بأنه وعند دخول الموقع مرة أخرى , يقوم الموقع بالاتصال بتلك المحددات الموجودة على جهازك ومطابقتها برقمك السري ومن ثم السماح له بالدخول دون

طلب رقم السري وفي الغالب يستطيع قراصنة الانترنت تتبع هذه المحددات على جهازك عندما تكون على الشبكة , ولذلك يفضل برمجة جهازك على طلب الإذن منك قبل أن ينزل الموقع تلك المحددات عليه.

#### IV-9- عدم السماح للأطفال باستخدام الشبكة دون إشراف:

تأكد بان تشرف على أطفالك عندما يستخدمون الانترنت وخصوصا وأهم يستطيعون إعطاء جميع المعلومات الشخصية عن حسن نية , والتي تكون كفيلا بتمكين الغير من اختراق جهازك وبكل سهولة .

#### IV-10- استخدام المواقع المرخصة:

والمقصود بالمواقع المرخصة , تلك المواقع التي تم تقييمها وتأهيلها من طرف ثالث مؤهل بأمر الحماية , حيث إن ذلك النوع من المواقع يكون مهمورا بتوقيع الكتروني خاص من طرف ثالث مهني متخصص , كمعهد المحاسبين القانوني الأمريكي .

من الملاحظ إن أمور الحماية العشرة التي ينصح بإتباعها من قبل معهد المحاسبين القانونيين الأمريكي , هي أمور حماية خاصة بالمستهلك والسبب بذلك ان التاجر يستطيع توفير آليات حماية عديدة والتي قد تكون باهظة الثمن ولكن المستهلك حجر الأساس في التعامل الالكتروني , وفي حالة فقدان الثقة في هذا النوع من التعامل ستكون التكنولوجيا هذه عديمة الجدوى<sup>1</sup>

#### V: واقع التجارة الالكترونية في الجزائر:

يهدف هذا المبحث إلى التعريف بواقع التجارة الالكترونية في الجزائر ولتحقيق هدف هذا المبحث تم تقسيمه إلى ثلاثة اجزاء , يتناول الجزء الأول أسباب عدم اعتماد التجارة الالكترونية في الجزائر ، ويتناول الجزء الثاني السبل العامة لاعتماد التجارة الالكترونية في الجزائر وخصص الجزء الثالث والأخير لتوضيح أهم المزايا التي سيحققها الاقتصاد الجزائري بعد اعتماده التجارة الالكترونية .

<sup>1</sup> [http :WWW.acc4arab.com/acc/showthead.php?6305](http://WWW.acc4arab.com/acc/showthead.php?6305)

## V-1- أسباب اعتماد التجارة الإلكترونية في الجزائر:

رغم الأهمية البالغة لضرورة اعتماد التجارة الإلكترونية كأداة متطورة في الاقتصاد الجزائري إلا إن هذه التجارة لم تعتمد إلى غاية يومنا هذا , بل لا نبالغ إن قلنا انه لم يتم حتى التفكير في ضرورة اعتمادها , وهذا بعد اتصالنا بوزارة التجارة , حيث تأكد لنا انه ليس هناك أي جهود في إطار ذلك , بل إن الإحصاءات المتعلقة بهذا النوع من التجارة غير متوفرة لدى الوزارات الوصية .

وبالتالي فإننا نسجل هنا مجموعة من الأسباب التي نرى أنها تحول دون انتشار هذه التجارة في بلادنا وهي كالتالي :

### \* الانتشار الواسع للامية في بلادنا :

حيث تعتبر الجزائر من الدول التي تحتوي على نسبة أمية مرتفعة نوعا ما فإحصاءات التي تتحدث عما يفوق سبعة ملايين امي , وبالتالي فهؤلاء لا يفقهون حتى معنى ان تمارس تجارتك عن طريق الانترنت بل لا يتخيلون حتى وجودها , وهذا يعتبر عائقا يحول دون انتشار التجارة الإلكترونية.

### \* انتشار الامية بالمعنى الحديث :

حيث أن مصطلح الأمية في المعنى الحديث يعني من لا يجسن استخدام الحاسوب , وذلك ان فئة واسعة من المتعلمين لم يسبق لهم أن جلسوا أمام الحاسوب وتعاملوا معه , وبالتالي فلا تتخيل أنهم يستطيعون ممارسة تجارتهم عبر الانترنت الذي يرتكز على استخدام الحاسوب .

\* ارتفاع تكلفة الحصول على الحاسوب : وهذا أيضا يحول دون انتشار هذه التجارة التي تتطلب حاسوبا في المرتبة الأولى وبالتالي فانتشار استخدام الحواسيب مرتبط أيضا بضرورة التفكير في تكلفة الحصول عليه , لا على المستوى الشخصي فقط وإنما على المستوى التجارة ايضا.

### \* ارتفاع تكلفة استخدام الانترنت :

ذلك إن تكاليف الاتصال العادي في بلادنا مستمرة في الارتفاع في ظل غياب المنافسة في قطاع الاتصالات الذي لا تزال الدولة تحتكر الجانب الأكبر منه , مما يحول دون انخفاض تكلفة الاتصال عن طريق الانترنت .

\* نقص اهتمام المؤسسات الاقتصادية :

في البلاد بهذه التقنية التجارية الحديثة التي يمكن أن تفتح لهم آفاقا اقتصادية أوسع, مما يجعل انتشارها يكون منعما في بلادنا .

\* عدم اهتمام الهيئات الإدارية العليا للبلاد بالموضوع:

, فلا يعقل أن وزارة التجارة في بلادنا لم تفكر حتى في إجراء استقصاء لمدى اهتمام الناس بهذا النوع من التجارة , والتفكير في سبيل تقنياتها أو الاستفادة من تجارب الدول الغربية في هذا المجال .  
\* تخلف النظام المصرفي الجزائري من حيث الوسائل وتقنيات الدفع الحديثة<sup>1</sup>

V-2- السبل العامة لاعتماد التجارة الإلكترونية في الجزائر:

بإمكاننا ان نوجز السبل العامة فيما يلي:

\* السبل التشريعية :

يجب بناء نظم تشريعية وتنظيمية تحكم التجارة الإلكترونية مع دعم البيئة الأزمة بها بإدخال تعديلات على التشريعات القائمة , بشكل يجعلها أكثر استجابة لمتطلبات التجارة الإلكترونية او إصدار تشريع متخصص ليقوم بتنظيم هذه التجارة من مختلف جوانبها انطلاقا من إنشاء المواقع على شبكات الاتصال الإلكتروني وإتباعه إلى إجراءات تأمينها ونظم سداد المدفوعات .

\* السبل التكنولوجية :

إن اعتماد التجارة الإلكترونية في أي دولة يجب أن يقوم بواسطة إطارات متخصصة في التكنولوجيا الإلكترونية , وخاصة الإعلام الآلي بكل توابعه ولهذا يجب إن تكون هناك قواعد تكوينية في هذا المجال , فتدخل التجارة الإلكترونية كتحصص من تخصصات التكوين في الإعلام الآلي على كل المستويات وبالأخص على مستوى التعليم العالي , حيث بإمكان تخصيص فرع فرع في التجارة الدولية لتخصص التجارة الإلكترونية أو تدرس كمادة أساسية في تقنية التسويق والتجارة بصفة عامة .

<sup>1</sup> <http://lmd-batna.hooxs.com/t1652-topic>

### \* السبل الاقتصادية :

إن أهم السبل لاعتماد التجارة الإلكترونية هو السبل الاقتصادية لتأثيرها المباشر في قرار اعتماد التجارة الإلكترونية وسنورد أهم هذه السبل فيما يلي :

- خصوصية قطاعات الاتصال وفتح أبواب المنافسة وهذا بغرض تخفيض تكلفة استخدام الانترنت مما يساهم في انتشار ثقافة التجارة الإلكترونية .

- تخفيض الرسوم الجمركية على تكنولوجيا المعلومات المستوردة لتتيح لمعظم فئات المجتمع من الحصول عليها .

- تحديث أساليب الدفع بإتباع أساليب التجارة الإلكترونية وإنشاء شبكات المصرفية الإلكترونية.

### \* الأساليب الحمائية :

بما ان المستهلك أهم طرف في المعاملات التجارية وثقته تعتبر أساس هذه المعاملات . فإنه يجب التفكير في قوانين تحمي المستهلك الجزائري لتفادي شعوره بعدم الأمان في التعامل في التجارة الإلكترونية .

وهذه بعض السبل التي يمكن من خلالها تدعيم انتشار التجارة الإلكترونية في الجزائر إذا كانت ترغب في التقليل في الفجوة الشاسعة التي وردت في اغلب الدراسات التي أجريت حول استخدامات التجارة الإلكترونية في الجزائر . إن هذه الاستخدامات لم تتجاوز ربع المستوى البدائي الذي يشمل أنشطة الإعلان والترويج والموصل للمعلومات والدفع عند التسليم ولم تصل بعد الى المستوى الثاني والمتمثل في الدفع الفوري الإلكتروني والذي يسمح بتنفيذ المعاملات المالية والتحويلات النقدية على شبكة الانترنت بين الشركات فيما بينها وبين الأفراد والشركات<sup>1</sup>

### V-3- ماذا يستفيد الاقتصاد الجزائري بعد اعتماده التجارة الإلكترونية :

من أهم المزايا التي سيناها الاقتصاد الجزائري بعد اعتماده التجارة الإلكترونية مايلي :

-فتح آفاق أوسع أمام المؤسسات الجزائرية خاصة تلك التي تعاني من مشكلة صعوبة الوصول إلى الأسواق العالمية نتيجة صغر حجمها , وانخفاض مواردها وبالتالي فإن المؤسسة الصغيرة الغير معروفة على المستوى المحلي يمكن لها أن تفتح آفاق أوسع على المستوى العالمي .

<sup>1</sup> [www.gestion08-lifeme-net/t1109-topic](http://www.gestion08-lifeme-net/t1109-topic) 13/03/2011



- الاستفادة من الخدمات والسلع الأجنبية التكنولوجية المستوردة وبالتالي توفر إمكانيات إخراج الاقتصاد الجزائري من تخلفه وإعطائه قدرة تنافسية أكبر.

- تطوير الصادرات خارج المحروقات , حيث أن المنتجات الجزائرية تجد طلبا لما في السوق العالمية لكن نقص الإشهار الدولي للسلع الجزائرية يجعلها مجهولة لدى العالم .

- تطوير العمل المصرفي الجزائري مما يتطلب مع التجارة الإلكترونية الخاصة بطرق الدفع الإلكتروني .

- تفادي المشاكل الإدارية مثلا بين المكلفين بالضريبة والإدارة الضريبية فيما يتعلق بالتخلف عن تقديم تصريحات الجبائية او دفع المستحقات , حيث انه يمكن أن يتم ذلك بسهولة عن طريق شبكة الانترنت والدفع الإلكتروني .  
- سهولة الوصول إلى المستهلك .

وبصفة عامة إعطاء نفس جديد للتجارة الجزائرية<sup>1</sup>

يزداد يوم بعد يوم عدد الأفراد الذين يعربون عن تفاؤهم عن الفوائد المرجوة من التجارة الإلكترونية , اذ تسمح هذه التجارة الجديدة للشركات الصغيرة بمنافسة الشركات الكبيرة , وتستحدث العديد من التقنيات لتذليل العقبات التي يواجهها الزبائن ولاسيما على صعيد السرية وامن المعاملات المالية على الانترنت ويؤدي ظهور مثل هذه التقنيات لتذليل العقبات التي يواجهها الزبائن ولاسيما على صعيد سرية وامن المعاملات المالية على الانترنت , ويؤدي ظهور مثل هذه التقنيات والحلول إلى إزالة الكثير من المخاوف التي كانت لدى البعض وتشير هذه المؤشرات بمستقبل مشرق للتجارة الإلكترونية.

وخلاصة الأمر ان التجارة الإلكترونية أصبحت حقيقة قائمة وان آفاقها وإمكانياتها لا تقف عند حد , برغم كل هذه المؤشرات التي تبشر بمستقبل مشرق للتجارة الإلكترونية الا انه من الصعب التنبؤ بما ستحملها إلينا هذه التجارة ' ولكن الشيء الوحيد الذي يمكن قوله بان التجارة الإلكترونية وجدت لتبقى.

<sup>1</sup> <http://lmd-batna-hoos-com/t1652-topic> 13/03/2011

## الفصل الثالث

# المحاسبة في ظل التجارة الإلكترونية

المبحث الأول: القضايا التي يواجهها المحاسبون الناتج عن التجارة الإلكترونية

1. أهمية تطوير المهارات والمعرفة.
2. النشر الإلكتروني للمعلومات.

المبحث الثاني: الخدمات المحاسبية الجديدة الناتجة عن التجارة الإلكترونية

1. إضفاء الثقة في موقع العميل والنظام على الإنترنت
2. المراجعة المستمرة

### تمهيد

يشهد العالم اليوم تطورات مستمرة في تقنية المعلومات ونمو مضطر في سوق التجارة الإلكترونية , ولم تكن دول العالم عامة والدول النامية على وجه خاص في معزل عن التحديات المعاصرة , حيث مازالت تلك الدول تبذل جهود لبناء بنية تحتية أساسية للتجارة الإلكترونية .

ولا شك أن هناك علاقة وتأثيرات جوهرية لتلك التحديات على فهم المحاسبة والتدقيق والتي يعتمد مستقبلها وتطويرهما على مدى الإدراك بتلك التحديات الناتجة من متطلبات التجارة الإلكترونية.

وسنقوم بدراسة هذا الفصل من خلال مبحثين :

**المبحث الأول** التحديات والقضايا التي يواجهها المحاسبون الناتج عن التجارة الإلكترونية .

**المبحث الثاني** : الخدمات المحاسبية الناتجة عن التجارة الإلكترونية

### المبحث الأول: القضايا والتحديات التي يواجهها المحاسبون الناتجة عن التجارة الإلكترونية:

يهدف هذا المبحث إلى دراسة القضايا والتحديات التي يواجهها المحاسبون الناتجة عن التجارة الإلكترونية ولتحقيق هذا الهدف تم تقسيم المبحث إلى جزأين يتناول الجزء الأول أهمية تطور المهارات والمعرفة بالتجارة الإلكترونية وخصص الجزء الثاني إلى دراسة النشر الإلكتروني للمعلومات عبر الانترنت .

#### I- أهمية تطوير المهارات والمعرفة بالتجارة الإلكترونية:

ان التطور التكنولوجي للمعلومات من اهم التحديات التي تواجهها مهنة مراجعة , وتعتبر قضية تطوير المهارات والمعرفة المرتبطة بالتجارة الإلكترونية من اهم التحديات التي انعكست على بيئة الأعمال , الأمر الذي دفع عديد من المنظمات المهنية الدولية والمحلية الإعداد والإصدار العديد من المعايير والإرشادات التي تهدف إلى تطوير واصلاح التعليم المحاسبي والتأهيل المهني للمراجع .

وقد قامت جمعية المحاسبة الأمريكية AAA بإصدار سلسلة للتعليم المحاسبي في بيئة التكنولوجيا المعلومت , تضمنت احد الدراسات بعنوان التعليم المحاسبي وقد جاءت على سبه فصول توفر أساس قوي لتطبيق تغيرات أساسية في التعليم المحاسبي حتى يتلاءم مع الاحتياجات المستقبلية للمراجعين على النحو التالي :

-تناول الفصل الأول تقديم أهمية الإصلاح في التعليم المحاسبي

-غطى الفصل الثاني التغيرات التكنولوجية في بيئة الأعمال

-ناقش الفصل الثالث مشكلة تناقص في إعداد المرشحين الراغبين في دراسة المحاسبة من الناحية الكمية والنوعية.

-قدم الفصل الرابع تقرير حول الانخفاض في الإقبال على تخصص المحاسبة عن طريق ممارسي مهنتي المحاسبة ومعلميها .

-كرس الفصل الخامس الجهد نحو تحسين التعليم المحاسبي

-تضمن الفصل السادس ملخص الدراسة والتوصيات .

وقد تم الإشارة إلى أن المناهج الحاسوبية الحالية متقدمة وغير مواكبة للتطورات المستمرة في تكنولوجيا المعلومات , كما تم التأكيد أيضا على ان برامج المحاسبة تشتمل على الكثير من الأمور الحاسوبية , والحاجة الى سعة الأفق في التعليم الحاسبي , وإدراك تأثيرات تكنولوجيا المعلومات والعولمة والتجارة الالكترونية ولقد جاءت التوصيات مرتبطة بإعادة هندسة وهيكله برامج المحاسبة في الجامعات في ظل التغيرات البيئية المحيطة , وعلى الرغم من ذلك المستوى من الاهتمام والدعم والتمويل , فإن التعليم الحاسبي في الولايات المتحدة الأمريكية مازال يعتبر محفوفًا بالمشاكل بسبب ان التغير كان بطيئا ولم يراع احتياحات المستقبل التي أشارت إليها الدراسة السابقة .

كمت ان موضوع أجاد مؤهل محاسبي عالمي معترف به يعتبر من أهم أولويات منظمة التجارة العالمية والتحاد العام للمحاسبين بهدف تطوير فهم المحاسبة والمراجعة على مستوى العالم وكانت من ابرز الجهود مناقشة موضوع الاعتراف بالمؤهلات المهنية وقد اهتمت لجنة الخبراء في معايير المحاسبة الدولية والتقارير المشكلة من الأمم المتحدة بموضوع تطوير مهنة المحاسبة والمراجعة التي اهتمت بإعداد دراسة في التسهيلات حول الخطة المتكاملة لإقامة نظام عالمي موحد للمؤهلات الحاسوبية .

كذلك تشكل فريق عمل الخدمات المهنية في عام 1995 عن طريق منظمة التجارة العالمية لبحث الاعتراف المتبادل للمؤهلات المهنية .

الأمر الذي ساعد بوضع إشارات الاعتراف المتبادل في مجال المحاسبة والتي تم اعتمادها عن طريق منظمة التجارة العالمية ليتم استخدامها بين الدول كأساس لإجراء المفاوضات بالمؤهلات .

وقد تضمنت تلك الإشارات المرتبطة بالاعتراف المتبادل في مجال المحاسبة الواجبات المرتبطة بطبيعة المفاوضات , ووضوح اتفاقيات الاعتراف المتبادل وتوضيح الشروط الخاصة بالتراخيص ومزاولة المهنة .

وقد اصدر التحاد الدولي للمحاسبين دليل التعليم الدولي رقم (9) في عام 1996 بعنوان التعليم السابق للتأهيل ومتطلبات تقييمات الكفاية والخبرة المهنية للمحاسبين , وقد قام ذلك الدليل بتبويب المعارف التاهيل السابق للتعليم إلى معارف عام , ومعارف تنظيمية مجال الأعمال , ومعارف تكنولوجيا المعلومات , المعارف الحاسوبية .

وقد اصدر الاتحاد الدولي للمحاسبين عام 1996 أيضا دليل التعليم الدولي رقم (11) بعنوان تحديات الكفاية بتكنولوجيا المعلومات في المقررات والمناهج المحاسبية .

وقد اعتمدت منظمة الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على كل دليلي التعليم الدولي التاسع والحادي عشر في إعداد دليلها الارصادي لنظام الترخيص الخلي في عام 1999 حول المؤهلات المطلوبة للممارسات المهنية , حيث تم استخدام تلك الإرشادات كأساس من قبل الدول الأعضاء ومقارنتها مع الانظمتهم الحالية . وقد أوصى الدليل رقم (11) كجزء من التأهيل المهني المحاسبي بضرورة توفر المعرفة الخاصة بتكنولوجيا المعلومات والتي تدور حول أربعة مجالات رئيسية لعمل المحاسبين في مجتمع الأعمال على النحو التالي :

- المحاسب كمستخدم لتكنولوجيا المعلومات

- دور المحاسب كمدير لنظم المعلومات

- دور المحاسب كمصمم لنظم الأعمال

- دور المحاسب كمقيم لنظم المعلومات.

قد أشار الاتحاد الدولي للمحاسبين بان تحقيق الكفاية في تكنولوجيا المعلومات يتطلب من جميع المحاسبين المهنيين الإلمام بمعارف ومهارات التكنولوجيا المعلومات بغض النظر عن مجالات أعمالهم . وهذا يعني ان جميع المحاسبين بما فيهم طلبة المحاسبة يجب ان يكتسبوا تلك المهارات التكنولوجية .

وقد حدد الدليل الإطار العام للمهارات المطلوبة في تكنولوجيا المعلومات حيث يجب ان تكون تلك المعارف معادلة على الأقل لمقررين من مقررات الجامعة في محتويات المقررات المحاسبية المختلفة .

وقد تأثر المجتمع الأمريكي للمحاسبين القانونيين بإرشادات دليل التعليم الدولي رقم (11) الصادر من الاتحاد الدولي للمحاسبين , حيث قام بإصدار تعليمات حول أربعة مجالات هي التعليم والممارسة والتعليم المهني المستمر وإجراءات التنظيم والترخيص . وقد اصدر في عام 1998 إطار المنهج التعليمي المطلوب لدخول المهنة في الولايات المتحدة.

ومن الجهود الدولية المبذولة لوضع مستقبل أفضل للمهنة , ماقام به المجتمع الأمريكي للمحاسبين القانونيين كجزء من مشروعه لتوصيف المستقبل المحاسب القانوني او ما يسمى بمشروع الرؤية . حيث جاء في بيان الرؤية ان المحاسبين القانونيين هم المهنيون الموثقون بهم بجعل الأفراد والمنظمات قادرين على تشكيل مستقبلهم . ويتضمن مشروع الرؤية المام المحاسبين القانونيين بتكنولوجيا المعلومات وأسس التجارة الإلكترونية كعناصر أساسية يجب توفرها للمحاسبين القانونيين مستقبلا , حيث انما تحقق مزيدا من المنافسة في المهنة , ويقدم مشروع الرؤية الفرصة للمحاسبين القانونيين لتحقيق المستقبل الأفضل للمهنة عن طريق الإلمام بالقيم والمهارات التنافس والخدمات<sup>1</sup>

## II- النشر الإلكتروني للمعلومات بالانترنت :

ترتب على ثورة المعلومات والتطور المذهل في تقنية الشبكات الاتصال والانترنت ان أصبحت المعلومات والتقارير المالية مند نهاية التسعينات يتم إصدارها على شبكة الانترنت , حيث يمكن ذلك من تحقيق عديد من المنافع لعل ابرزها:

- عرض المعلومات عن طريق الانترنت اقل تكلفة من طباعتها وتوزيعها ورقيا.

- زيادة كمية ونوعية المعلومات المتاحة وتوفيرها في توقيت وجيز

- توفير المعلومات لعدد كبير من المستخدمين , وقد يكون بعضهم غر معروف مما يشير الى حرية الحصول على المعلومات . وعلى الرغم من تلك الفوائد فمزال الأمر مصحوبا مع بعض التحديات والقضايا المرتبطة بمحتويات وشكل المعلومات وفيما يلي استعراض موجز لذلك :

## II-1- حدود المعلومات :

هناك عديد الصعوبات التي يواجهها المستخدمون مثل صعوبة معرفة حدود المعلومات والتعرف على مصدرها , الأمر الذي يشير الى عدم الوضوح وعدم التعرف على ما اذا كانت المعلومات مراجعة او معتمدة او صعوبة تحديد مدى

<sup>1</sup> د/أمين السيد احمد لطفي , مراجعة وتدقيق نظم المعلومات , الدار الجامعية , الإسكندرية , 2005. ص-ص 7/18- 7/21

حداتها. فقد تلجأ الشركات التي نشر معلومات مالية غير مدققة في مواقعها على الانترنت او الرابط بين بيانها المدققة وغير مدققة مما قد يؤدي لتضليل المستخدمين .

### II-2- كثافة المعلومات:

يساهم الانترنت في كثافة المعلومات , حيث يتم تقديم معلومات كثيرة بتكلفة قليلة، مما يستشير أهمية وجود أدوات تمكن المستخدم من البحث عن المعلومات التي يريدتها وبما تتلائم مع احتياجاته .

### II-3- صحة وسلامة المعلومات:

حيث تتميز المعلومات المتاحة ورقيا بقلّة تعرضها للتزوير والتلاعب والتغير على العكس من المعلومات الإلكترونية التي قد تتعرض للتلاعب والتغير من قبل أصحاب المنشأة أو أطراف أخرى بسبب عدم تأمين الموقع الإلكتروني الأمر الذي يحتاج الى توفير أنظمة أمنية تحول دون إجراء أي تعديلات غير رسمية ( مثل إنشاء أنظمة رقابية مناسبة على الموقع المنشور عليه المعلومات بحيث لا يتم التعديل أو التحديث إلا بعد التصريح بذلك).

### II-4- القابلية للمقارنة:

قد يصعب مقارنة المعلومات المنشورة على الانترنت , نتيجة لعدم معيارية عرض المعلومات , ومن هنا يتعين إصدار معايير وإرشادات تلزم بإتباع معايير الإفصاح موحدة تضمن وجود حد أدنى من التوحيد لتسهيل عملية المقارنات , حيث قد يؤدي اختلاف وطبيعة ومحتويات التقارير المالية المنشورة الكترونيا بين الشركات وما يصاحبها من تقارير المراجعين دون توضيح نوعية المعلومات المدققة وغير مدققة , الى وجود ممارسة غير منتظمة من شأنها أن تؤدي إلى تقديم معلومات خادعة وبالتالي تضليل مستخدمي المعلومات المحاسبية .



وقد قامت لجنة معايير المحاسبة الدولية بتشكيل لجنة لفحص المشاكل المرتبطة بالنشر الإلكتروني للتقارير المالية وتقديم التوصيات الأزمة للتطوير , وقد تمت الإشارة إلى ابرز تلك التحديات التي يواجهها المراجعون في تقريرهم للبيانات المالية على الانترنت التي لعل ابرز قضاياها مايلي :

-من المسؤول عن الصحة ودقة البيانات المالية (تقرير المراجعة ) على الانترنت، هل هو العميل ؟ أم المراجع ؟ وهل يتبع لموقع العميل ؟ ام لموقع المراجع ؟

-مدى عرض تقارير المراجعة المنشورة على الانترنت للتغيير والتعديل من العميل أو أي طرف آخر.

-مشكلة تثبيت تاريخ تقرير المراجعة المنشورة على الانترنت .

- علاقة وارتباط تقارير المراجعة بالمعلومات والبيانات المنشورة الأخرى على الانترنت بالإضافة إلى القوائم المالية .

-الربط بين القوائم والتقارير المدققة وموقع المراجع على الانترنت

-المسؤولية المحتملة على المراجع والالتزام عن المعلومات المنشورة في موقع الانترنت وطبيعة تقدير المراجعة .

وقد كان الانتشار الإلكتروني للتقارير المالية على الانترنت اثر واضح على تفعيل وتنشيط دور التنظيمات المحاسبية المهنية الدولية لمواجهة تلك التحديات من خلال قيامها بتعديل وتكيف القوانين والمعايير المهنية لتتلاءم مع التغيرات والتطورات في تكنولوجيا المعلومات . ومن أهم الجهود المبذولة عالميا لتنظيم النشر الإلكتروني للتقارير المالية مايلي :

-إصدار لجنة معايير المحاسبة الدولية في نهاية عام 1999م إيضاحا بعنوان " تقارير الأعمال على شبكة الانترنت " .

-مساهمة مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي في عام 2000 بإصدار مشروع بحثي " النشر الإلكتروني لمعلومات

تقارير الأعمال " <sup>1</sup>

<sup>1</sup> د/طارق عبد العال عماد , التجارة الإلكترونية لمفاهيم التجارب , التحديات , الابعاد , التكنولوجيات و المالية والتسويقية والقانونية , الدار الجامعية , الاسكندرية الطبعة الاولى . 2005 .ص-ص، 115 - 117

### المبحث الثاني: الخدمات الجديدة الناتجة من التجارة الإلكترونية:

يهدف هذا المبحث إلى دراسة الخدمات المحاسبية الجديدة الناتجة من التجارة الإلكترونية و تحقيق هذا الهدف قسمت هذا المبحث إلى جزئين يتناول الجزء الأول. خدمات إضفاء الثقة و الجزء الثاني يتضمن المراجعة المستمرة.

#### I- خدمات إضفاء الثقة:

إن نقص الثقة في المواقع التجارية كان وراء انخفاض تعاملات الأفراد تجارياً عبر شبكة المعلومات الدولية، حيث أن مستخدمي المواقع يرغبون دوماً في تأكيد الخصوصية و الأمان لبياناتهم الشخصية و المالية التي يتم تداولها أثناء إتمام المعاملات التجارية، و التأكد من صدق و سلامة هذه المعاملات عبر الموقع. و قد كان ذلك عائقاً أمام نمو التجارة الإلكترونية و الإستفادة الكاملة من مزاياها، لذا ظهرت الحاجة الملحة لخدمات جديدة تضيفي الثقة على المواقع التجارية لشبكة المعلومات الدولية.

و كان للمعاهد دور في هذا المجال فقد أصدر معهدي المحاسبين القانونيين الأمريكي و الكندي مجموعة من المبادئ و المعايير التي تحكم خدمات إضفاء الثقة في بيئة الأعمال الإلكترونية، حيث تضمن هذه الخدمات تغطية الثغرات، و الحث من المشاكل و الاختراقات التي قد تحدث، و ذلك من خلال إجراءات معينة تلتزم المواقع الإلكترونية بتطبيقها، و تجهيزات معينة ينبغي اقتنائها. و قد كان لتلك الخدمات تأثيراً كبيراً على زيادة العمليات التجارية عبر شبكة الإنترنت. و تشمل خدمات الثقة في:

#### I-1- خدمات إضفاء الثقة على المواقع التجارية:

ظهرت هذه الخدمة في 16 سبتمبر 1997، و يقوم بها مراجع قانوني مستقل و مؤهل لتأديتها حيث يكون قد تلقى دورات تدريبية عديدة تسمح له بفحص و مراجعة المواقع التجارية لدى المنشآت طالبة الخدمة و التأكد من وجودها و

شرعيتها و في حالة مطابقة الموقع لأحد مبادئ هذه الخدمة يقوم المراجع بوضع ختم عليه يوحي بذلك و يطلق عليه ختم إضفاء الثقة على الموقع التجاري (web trust seal) و هو كما يلي:

شكل رقم (3-1): ختم إضفاء الثقة على الموقع التجارية



و يؤكد هذا الختم للعملاء أن الموقع التجاري قد تمت مراجعته من قبل مراجع خارجي يتميز بالموضوعية. كما أن أي تعديل يطرأ على بعد الحصول على هذا الختم يجب أن يخضع لعملية الفحص ذاتها. و تشمل عملية الفحص التأكد من أن المنشأة تطبق إجراءات تحمي انتقال البيانات، من خلال ترميزها و اعتمادها مفاتيح خاصة سرية. كما أنها توفر وسائل للحماية لبرامجها و قواعد بياناتها تحسب لأي اختراق داخلي أو خارجي حفاظا على مصداقية المنشأة.

و قد قاما معهدي المحاسبين القانونيين الأمريكي و الكندي بوضع سبعة مبادئ تنظم خدمة إضفاء الثقة على المعاملات التجارية و هذه المبادئ هي:

### I-1-1- الخصوصية:

و فيها يتحقق المراجع الخارجي من أن الموقع التجاري ملتزم بالحفاظة على خصوصية البيانات الخاصة بالعملاء. و تركز اختبارات الخصوصية على كيفية حصول الموقع على البيانات الخالصة بالعميل و ما هي حدود استخدام تلك البيانات، و ما هي الطرق المتبعة لتصحيح تلك البيانات إذا كانت غير سليمة، و ما هي الإجراءات المتبعة إذا ما رغب العميل في عدم تنفيذ

عملية الشراء، و ما هي البرامج التي يستخدمها الموقع التجاري كوسيلة للتعرف على جهاز العميل و ذلك ضمان سهولة و سرعة ربط جهاز العميل بالموقع.

### I-1-2- سلامة إجراءات العمل و المعاملات التجارية:

و ينقسم هذا المبدأ إلى عنصرين:

- سلامة إجراءات العمل: فيه يتحقق المراجع من عدة عناصر منها:

التحقق من قيام الموقع بتقديم وصف طبيعة السلع و الخدمات، إفصاح الموقع عن المدة اللازمة لتنفيذ العملية، مدى إمكانية رد السلع إذا كانت مخالفة للشروط.

- سلامة المعاملات التجارية، يتحقق فيها المراجع من قيام الموقع بفحص طلبات العملاء و التأكد من دقتها، قيام الموقع بعرض أسعار البيع و التكاليف الأخرى قبل تنفيذ العملية و التحقق من أي الموقع يقوم بالتنفيذ الدقيق لطلبات الشراء من حيث شحن السلع المطلوبة بدقة و بالكمية المحددة و في الميعاد المحدد وفقا للتعاقد.

### I-1-3- الأمن:

و فيه يتحقق المراجع من عناصر عديدة منها:

- أن الموقع التجاري لديه إجراءات محددة للتعامل مع الثغرات الأمنية إن وجدت.

- إن الموقع لديه إجراءات محددة لاستعادة نظامه في حالة توقف الموقع عن العمل.

و من ثم فإن هذا المبدأ يضمن تأمين نظام الأعمال الإلكترونية للموقع التجاري بعناصر الخمسة: البنية التقنية، البرامج، الأفراد، الإجراءات، البيانات.

I-1-4-الإتاحة:

و فيها يجب أن يتأكد المراجع من أن الموقع متاحاً لاستخدام العملاء بصورة دائمة عن طريق التحقق من أن المراجع و المكونات المادية الخاصة بالموقع يتم اختبارها و تحديدها باستمرار للمحافظة على إتاحة الموقع.

I-1-5-عدم إنكار الالتزامات:

و فيهل يتحقق المراجع من عناصر عديدة مثل: إلتزام الموقع بمسؤوليته عن وجود إجراءات لتسجيل موافقة العميل على تنفيذ العملية، مسؤوليته في تحديد أي من الطرفين (الموقع أم العميل) مسؤولاً عن أي خسارة قد تنشأ في أي مرحلة عن مراحل العملية التجارية.

I-1-6-السرية:

و فيها يتحقق المراجع من أن الموقع يحافظ على سرية البيانات الخاصة بالعملاء عن طريق: تأمين عملية الحصول على تلك البيانات و استخدامها، تصميم النظم التي تمنع من طرف خارجي غير مصرح له من الوصول إلى البيانات الخاصة بالعملاء، عدم الإفصاح عن الرقم الخاص بجهاز العميل و تأمين النسخ الاحتياطية لبيانات العملاء بشكل كافي.

I-1-7-الإفصاح المفصل:

يعني هذا أنه إذا رغب الموقع في قيام المراجع الخارجي بالتقرير عن أي مبدأ من المبادئ السابقة، فينبغي عليه بالإفصاح الكامل عن الإجراءات المتبعة للإلتزام بذلك المبدأ<sup>1</sup>.

1\_ عبد الوهاب نصر علي، و آخرون، الاتهامات الحديثة في الرقابة و المراجعة مع التطبيق على البيئة الإلكترونية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004، ص: 389-395.

I-2- خدمة إضفاء الثقة على الأنظمة الإلكترونية:

ظهرت هذه الخدمة في نوفمبر عام 1999، يقوم به مراجع خارجي مستقل و مؤهل لتأديتها بتلقيه لدورات تدريبية عديدة تسمح له بفحص و مراجعة أنظمة المعلومات الإلكترونية لدى المنشأة طالبة الخدمة، و التأكد من فعاليتها و دقتها، و في حالة مطابقة تلك الأنظمة لمبادئ و معايير معهدي المحاسبين القانونيين الأمريكي و الكندي، تقوم المراجع بإصدار تقرير

شكل رقم (3-2): ختم إضفاء الثقة على الأنظمة الإلكترونية



و تتضمن خدمة إضفاء الثقة على الأنظمة الإلكترونية قيام المراجع بأداء اختيارات كاختيارات المراجعة الاختيار البنية للنظام، البرامج، العاملين، الإجراءات ، و البيانات، و ذلك لتقييم مدى إمكانية الاعتماد على النظام. و يؤكد التقرير الإيجابي لخدمة إضفاء الثقة على الأنظمة الإلكترونية على إمكانية الاعتماد و قدرته على العمل دون أخطاء جوهرية، خلال أو فشل خلال فترة زمنية معينة و في بيئة معينة. و يقدم المراجع عند تأديته لخدمة إضفاء الثقة على الأنظمة الإلكترونية لعميله مجموعة من التقارير تتضمن تقرير تصديقي ، وصف النظام، و تأكيد على فعالية إجراءات الرقابة الداخلية بما يحقق إمكانية الاعتماد على النظام.

I-2-1- الإتاحة:

و فيه يتحقق المراجع الخارجي من أن النظام يعمل وفقا للمقتضيات و خدمات العمل دون أي توقف، إضافة إلى وجود إجراءات محددة تضمن إستعادة النظام للعمل في حالة توقعه في أي سبب من الأسباب.

I-2-2-الأمن:

و فيه يتحقق المراجع الخارجي من أن النظام يتضمن إجراءات تضمن حمايته من الوصول غير المرخص به إلى البرامج و قاعدة البيانات، و ذلك من قبل المستخدمين الداخليين و الخارجيين.

I-2-3- سلامة العمليات:

و فيه يتحقق المراجع من قدرة النظام على تشغيل البيانات بدقة، و بصورة سليمة و في التوقيت الملائم، و بما يتفق مع المصرح به.

I-2-4- القابلية للصيانة:

و فيه يتحقق المراجع الخارجي من وجود إجراءات تضمن إمكانية تعديل و صيانة النظام لضمان إتاحة، الأمن و سلامة العمليات، و دون الحاجة إلى توقف النظام و لو لفترة وجيزة.

و كنتيجة و المؤتمرات التي هدفت إلى تطوير تلك الخدمة، أجريت العديد من التعديلات و التحسينات عليها، الأمر الذي أدى إلى نشر الإصدار الثاني في يناير 2001، و هو الإصدار الأخير حتى الآن، و أهم ما ميز هذا الإصدار عن الإصدار الأول، إمكانية إصدار تقرير في أي مبدأ من المبادئ الأربعة بشكل منفصل و دون الحاجة إلى إلزام المنشأة بالمبادئ الأخرى. و هذا الأمر كان غير ممكنا في الإصدار الأول، حيث لم يخول للمراجع إلا إصدار تقرير يتناول المبادئ الأربعة مجتمعة<sup>1</sup>.

1\_ أمن محمد صبري شعبان، مراجعة الحسابات في ظل بيئة التجارة الإلكترونية، دار التعليم الجامعي للطباعة و النشر و التوزيع، الإسكندرية، الطبعة الأولى، 2008، ص: 168-170.

II- المراجعة المستمرة:

تعرف المراجعة المستمرة بأنها عملية منظمة لتجميع الأدلة الإلكترونية للمراجعة كأساس معقول لإبداء رأي في محايد بشأن مدى صدق التقارير و المعلومات المالية المعدة في ظل نظام معلومات محاسبي فوري غير ورقي.

و بالنظر لهذا التعريف يمكننا ملاحظة ما يلي:

- أن المراجعة المستمرة مراجعة خارجية و خدمة مهنية تصديقية ثلاثية الأطراف باعتبارها مجرد مدخل جديد للمراجعة التقليدية الخارجية للحسابات، بمعنى أن الهدف الأولي لمراجعة الحسابات و كذا معايير المراجعة المتعارف عليها لن يتغيران، لكن إجراءات المراجعة هي التي ستتغير بعض الشيء.
- أن المراجعة المستمرة هي عملية مراجعة بمعنى أنها ليست مجرد فحص. و ذلك يلتزم أن تنتهي بإبداء رأي محايد، بجانب ختم بالتصديق المستمر يظهر على موقع الشركة على الإنترنت.
- أن المراجعة المستمرة لكي تنتهي برأي في محايد من طرف مراقب الحسابات فإنها تنطوي بالضرورة على تجميع و تقييم أدلة إثبات و كافية، و إن كانت ستكون بمعنى مختلف عما هو عليه في حالة المراجعة السنوية التقليدية.
- أن المراجعة المستمرة عملية منظمة، بمعنى أنها تتكون من مراحل متتابعة متكاملة منطقية، تحتوي بدورها على عدة خطوات متكاملة أيضا و أن هذه المراحل تبدأ بقبول التكليف و تنتهي بالتقرير و رأي مراقب الحسابات مروراً بمرحلي تخطيط أعمال المراجعة و تنفيذ هذه الأعمال.
- أن معلومات و التقارير المالية مجال هذه المراجعة هي معلومات مالية أنتجها نظام معلومات محاسبي فوري غير ورقي، مما يعني أنها معلومات و تقارير مالية فورية سيتم نشرها من خلال شبكة المعلومات الدولية.
- أن جمع أدلة الإثبات الإلكترونية في ظل المراجعة المستمرة سوف يتطلب بالضرورة تخطيط أداء إجراءات غير نمطية للمراجعة، و السبب ببساطة أن معظم المعلومات التي سيتم مراجعتها ستكون موجودة في صورة



إلكترونية فقط في ظل نظام المحاسبة الفورية و الذي يتطلب من مراقب الحسابات تطبيق مدخل المراجعة المستمرة<sup>1</sup>.

## II-1- أهداف المراجعة المستمرة:

باعتبار المراجعة المستمرة مدخلا معاصر لتطور مراجعة الحسابات في شكلها التقليدي فإن الهدف الأساسي من المراجعة المستمرة أن يبدي مراقب الحسابات رأيا فنيا محايدا بشأن مدى صدق المعلومات و التقارير المالية المنتجة في ظل نظام معلومات محاسبي فوري غير ورقي. و كذا منح الشركة ختم التصديق المستمر.

و يشق هذا الهدف العام للمراجعة المستمرة الأهداف الفرعية الآتية:

- إضفاء الصدق المستمر على الإفصاح الفوري للشركات عبر الإنترنت.
- مساعدة أصحاب المصلحة في الشركة خاصة المساهمون و هيئة سوق المال، بل و كافة زوار موقع الشركة في ممارسة الرقابة الفورية المستمرة على الشركات.
- تحديد مدى كفاءة و فاعلية نظم المحاسبة الفورية في حماية الأصول، و الحفاظ على موضوعية البيانات، و إنتاج معلومات مالية صادقة يمكن الإعتماد عليها و موثوق فيها، كما يوضح ختم التصديق المستمر على موقع الشركة ، و كذا تقرير مراقب الحسابات<sup>2</sup>.

1\_ دار شحاته السيد شحاته، د/عبد الوهابنصر علي، مراجعة الحسابات في بيئة التخصص و أسواق المال و التجارة الإلكترونية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004، ص ص: 74-75

2\_ دار شحاته السيد شحاته، د/عبد الوهابنصر علي، المرجع السابق، ص 79.

## II-2- مجال ونطاق المراجعة المستمرة:

وفقا لاعتبار المراجعة المستمرة كمدخل أو آلية جديدة لمراجعة الحسابات فغن مجال المراجعة المستمرة لا بد أن يشمل مجال مراجعة الحسابات السنوية مضافا إليه أية معلومات أو جداول أو مؤشرات أو إيضاحات مالية على موقع الشركة. أما نطاق هذه المراجعة فتحكمه طبيعتها و الهدف منها كما يلي:

### II-2-1- مجال المراجعة المستمرة:

حسب المعنى السابق يشتمل مجال المراجعة المستمرة على مايلي:

- المعلومات أو التقارير المالية أو التغير في حقوق الملاك.
- الإيضاحات المتممة للمعلومات المالية الفورية.
- كافة المعلومات المالية الجوهرية التي يمكن أن ينتجها نظام المحاسبة القورية و يتم نشرها بصفة مستمرة و فورية من خلال موقع الشركة على الإنترنت مثل: المؤشرات المالية و التقلبات غير العادية في مؤشرات الأداء و أسبابها.

### II-2-2- نطاق المراجعة المستمرة:

مهنيا يجب أن يتسق نطاق المراجعة المستمرة مع طبيعتها و أهدافها من ناحية و حكم مراقب الحسابات من ناحية أخرى، الذي يبينه في ضوء ما انتهى إليه من أحكام بخصوص الأهمية النسبية و مخاطر المراجعة في ظل بيئة التجارة الإلكترونية. و يشير نطاق المراجعة المستمرة إلى مشتملات الفحص و الاختبار و التحقق المستمر إلكترونيا، باستخدام المراجع نفسه لأدوات تكنولوجيا المعلومات، خاصة البرامج الجاهزة و التبادل الإلكتروني للبيانات و شبكة الإنترنت.

و عموماً فإن نطاق المراجعة المستمرة غالباً سيضم كافة معاملات المنشأة الإلكترونية و نظامها المحاسبي الفوري، و كفاءته في إنتاج و توصيل معلومات فورية مباشرة عبر الإنترنت<sup>1</sup>.

### II-3-3- تقرير مراقب الحسابات عن أعمال المراجعة المستمرة:

بالرجوع إلى تعريف و مجال و أهداف المراجعة المستمرة يمكننا الآن توقع كيف يظهر تقرير مراقب الحسابات عن أعمال هذه المراجعة. و يمكن إيجاز أهم سمات و محتوى هذا التقرير على النحو التالي:

#### II-3-3-1- بدائل الرأي:

- إذا توصل مراقب الحسابات إلى أن المعلومات المالية المفصح عنها و سجلات المعاملات المالية، خالية من التحريفات الجوهرية فسف يفوض الشركة الخادمة بإظهار ختم التصديق على موقع الشركة محل المراجعة على الإنترنت و يبدي رأي تظيف.
- أما إذا وجد تحريفاً جوهرياً في المعلومات المفصح عنها و سجل المعاملات فسوف يعدل رأيه بإداء رأي متحفظ أو معاكس حسب حكمه المهني و أسباب و جوهرية التحريف، و لا يمنح الشركة ختم التصديق على موقعها.
- أما إذا فرضت الإدارة قيوداً على أعماله أو فقد هو استقلاله فيوف يمتنع عن إبداء الرأي و بالطبع لن يسمح بوضع ختم المصادقة المستمرة على الموقع.

#### II-3-3-2- النواحي الشكلية و محتوى التقرير النظيف:

إذا ما قرر مراقب الحسابات إعداد تقرير نظيف برأيه على معلومات المالية المفصح عنها فيوف يستوفي هذا التقرير النواحي الشكلية التالية:

1\_ د/حسين أحمد عمير، و شحاته السيد شحاته، دراسات متقدمة في مراجعة الحسابات، الدار الجامعية، الإسكندرية، الطبعة الأولى، 2007، ض ض: 239-240.

– النواحي الشكلية للتقرير النظيف:

يمكن إنجازها فيما يلي:

- يعنون التقرير بأنه تقرير مراقب الحسابات عن أعمال المراجعة المستمرة.
- يوجه التقرير إلى مساهمي الشركة و مجلس الإدارة و جهات الرقابة الرسمية.
- يتكون التقرير من ثلاث فقرات و هي: الفقرة التمهيديّة، فقرة النطاق و فقرة الرأي.
- يؤرخ التقرير بتاريخ الإنتهاء من أداء أعمال المراجعة و هي غالبا كل أسبوع أو 15 يوما.
- يوقع التقرير من مراقب الحسابات مصحوبا باسم المكتب و عنوانه.

– محتوى التقرير النظيف:

من ناحية الجوهر يجب أن يشير التقرير في كل فقرة من فقراته إلى ما يتوافق مع عنوانها و الهدف منها كما يلي:

- **الفقرة التمهيديّة:** يجب أن يشير التقرير في هذه الفقرة إلى ما يلي:
  - أن مراقب الحسابات مراجع أي لم يختبر و لم يفحص.
  - أنه راجع المعلومات و التقارير المالية الرئيسية، التي أنتجها نظام معلومات المحاسبة الفورية لدى الشركة و المفصح عنها على موقع الشركة
  - الفترة التي تغطيها هذه المعلومات و هي غالبا يوما أو أسبوعا.
  - أن المعلومات و التقارير المالية الرئيسية مسؤولة إدارة الشركة.
  - أن مسؤوليته مراجعة هذه المعلومات و التقارير المالية و إبداء الرأي عليها.

\* **فقرة النطاق:** يجب أن يشير التقرير في فقرة النطاق إلى ما يلي:

- أن المراجع قام بالمراجعة وفقا لمعايير المراجعة المستمرة المتعارف عليها.

- أن هذه المعايير تتطلب منه تخطيط و تنفيذ أعمال المراجعة للوصول إلى تأكيد معقول بشأن ما إذا كانت المعلومات و التقارير المالية المفصح عنها خالية من التحريفات و الاستثناءات.
  - أنه قام بالتحقق من التقارير و المعلومات المالية المرفقة.
  - أنه قام بالتحقق من مدى كفاءة نظام معلومات المحاسبة الفورية في إنتاج هذه المعلومات و التقارير.
  - أنه يعتقد أن ما قام به من أعمال المراجعة كافي لإبداء الرأي و التصريح من عدمه بأحقية الشركة في ختم التصديق المستمر.
- \* فقرة الرأي: من الطبيعي أن تختلف فقرة الرأي في هذا التقرير عنها في حالة التقرير عن أعمال المراجعة المستمرة و ذلك بما يتماشى مع طبيعة مجال و أهداف و نطاق الخدمة المهنية في كلتا الحالتين، و يمكن إيجاز أهم ما تشير إليه فقرة الرأي فيما يلي:
- الإشارة إلى أنه سوف يبدي رأيا.
  - الإشارة إلى أن التقارير و المعلومات المالية المفصح عنها على موقع الشركة متماشية مع معايير المحاسبة.
  - الإشارة إلى الفترة المحاسبية (يوم أو أسبوع)<sup>1</sup>.

1\_ د/حسين أحمد عيبر، و د/ شحاته السيد شحاته، مرجع سابق، ض: 346-349

# الجماعة

رغم ما للتجارة الإلكترونية من أهمية بالغة في عصرنا الحاضر و ما يرافقها من بيئة غير ملموسة و غياب التوثيق المستندي لأغلب عملياتها فإن مهنة المحاسبة لم ترقى بعد إلى المستوى المطلوب كيف تتفاعل مع البيئة المحيطة بأعمال التجارة الإلكترونية، و بناء على هذه الحقيقة نقترح ما يلي:

1- اعتماد جهة تدقيق مؤهلة تكنولوجيا لتدقيق سياسات و اجراءات نظام الشركة المحاسبي المرتبط بالتجارة الإلكترونية.

2- تأهيل كل من المحاسبين و المدققين و تثقيفهم بتكنولوجيا المعلومات بشكل عام و بتعاملات التجارة الإلكترونية بشكل خاص.

3- ضرورة إعادة هيكلة نظام التعليم و التدريب في جميع مستويات مهني المحاسبة و التدقيق بشكل خاص من أساسيات منح الشهادات العلمية و العملية و موازلة المهنة.

4- ضرورة إعادة النظر بنظرية المحاسبة و تحديث مفاهيمها بشكل يتماشى مع بيئة التجارة الجديدة.

5- ضرورة إعادة النظر بمعايير المحاسبة الدولية و صياغتها بشكل يتلائم مع التغيرات التي أحدثتها التجارة الإلكترونية.

6- ضرورة تهيئة الحكومات لإلى السعي أو المساهمة بإنشاء تشريعات دولية تحكم تعاملات التجارة الإلكترونية.

اقترح تكوين مجلس محاسبي تكنولوجي عالمي متخصص بمنح شهادات مهنية متخصصة تجمع بين تقنية المحاسبة و تقنية تكنولوجيا المعلومات بشكل عام و التجارة الإلكترونية بشكل خاص.

## قائمة الأشكال:

- (1-1): المعلومات الناتجة عن البيانات ،ص10.
- (2-1): نظم المعلومات المحاسبية وتكنولوجيا المعلومات،ص17.
- (1-3): ختم إضفاء الثقة على المواقع التجارية،ص64.
- (2-3): ختم إضفاء الثقة على الأنظمة الالكترونية،ص67.



## قائمة المراجع

- 1/ د. نجم عبد الحميدي، د. سلوى أمين السامرائي، د. عبد الرحمان العبيد، نظم المعلومات الادارية، مدخل معاصر، دار وائل للنشر ، عمان الأردن، الطبعة الثانية ،.2009
- 2/ د.أحمد فوزي مولوخية ، نظم المعلومات الإدارية ، دار الفكر الجماعي، الإسكندرية .2007
- 3/د.الخضاري صالح ، إشكالية تطبيق نظام المحاسبة التحليلية في المؤسسة ،مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري .2006
- 4/ د.محمد خليل أبو زلطة ، زيد عبد الكريم القاضي، مدخل إلى التجارة الالكترونية ، مكتبة المجتمع العربي للنشر والتوزيع ، الطبعة الأولى، عمان الأردن،.2009
- 5/ د.كمال الدين مصطفى الدهراوي، سمير كامل محمد ، نظم المعلومات الحاسبية ،دار الجامعة الجديدة ، الإسكندرية 2002.
- 6/د. بشير العلاق ، حميد عبد النبي الطائي، تسويق الخدمات ،دار زهران للنشر والتوزيع .2007
- 7/د.ناصر نورالدين عبد اللطيف، نظم المعلومات ومعالجة البيانات والرامج الجاهزة، الدار الجامعية الإسكندرية ، 2007.
- 8/ د.فؤاد الشراي ، نظم المعلومات الإدارية ، دار أسامة للنشر والتوزيع ، عمان الأردن، الطبعة الأولى .2008
- 9/ د.محمد عبد الحسين آل فرج الطائي، مدخل إلى نظم المعلومات الإدارية، إدارة تكنولوجيا المعلومات، دار وائل للنشر الطبعة الثانية،2009.
- 10/ عبد الرزاق محمد قاسم ، تحليل وتصميم نظم المعلومات الحاسبية ، مكتبة دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان الأردن، الطبعة الأولى،.2004
- 11/أحمد حسين علي حسين ، إعداد وتحليل وتفسير القوائم المالية الحاسبية ، المكتب الجامعي الحديث ، الإسكندرية،.2006
- 12/ د. لطيف زيود، تحديات التجارة الالكترونية للنظم الضريبية ، مجلة جامعة تشرين للدراسات والبحوث العلمية ، سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية ،.205
- 13/ د.أحمد محمد غنيم، التسويق والتجارة الالكترونية ، المكتبة العصرية للنشر والتوزيع ، مصر .2008

- 14/ د. أمين السيد أحمد لطفي ، مراجعة وتدقيق نظم المعلومات ، الدار الجامعية ، الاسكندرية ، 2005.
- 15/ د. طارق عبد العال عماد، التجارة الالكترونية ، المفاهيم ، التجارب ، التحديات ، الأبعاد التكنولوجية والمالية والتسويقية والقانونية ، الدار الجامعية ، الإسكندرية ، الطبعة الأولى، 2005.
- 16/ د. عبد الوهاب ، نصر علي وآخرون ، الاتجاهات الحديثة في الرقابة والمراجعة مع التطبيق على بيئة الحاسبات الالكترونية، الدار الجامعية ، الإسكندرية، 2004.
- 17/ د. أيمن محمد صبري شعبان، مراجعة الحاسبات في ظل بيئة التجارة الالكترونية ، دار التعليم الجامعي للطباعة والنشر والتوزيع، الاسكندرية ، الطبعة الأولى، 2008.
- 18/ د. شحاتة ، السيد شحاتة، د. عبد الوهاب نصر علي ، مراجعة الحاسبات في بيئة الخبصصة وأسواق المال و التجارة الالكترونية ، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004.
- 19/ د. حسين أحمد عبيد، د. شحاتة ، السيد شحاتة ، دراسات متقدمة في مراجعة الحاسبات ، الدار الجامعية ، الإسكندرية، الطبعة الأولى، 2007.

<http://www.world-acc.net/vb/showthread.php?=833>.

<http://www.hngdz.com/vb/showthread.php?=22927>.

<http://flaw.net/law/archive/index.php?t-33787.html>.

[www.aliahmedali.com/forum/show.thread.php?p:240955](http://www.aliahmedali.com/forum/show.thread.php?p:240955)

<http://www.occurab.com/acc/...../17.show.thread.php t:6305>

<http://lmd-batna.hooxs.com/t1652-topic>

[www.gestion08.lifeme.net/t1109/topic](http://www.gestion08.lifeme.net/t1109/topic)